



Integração

Informativo



ANO 22

Nº 01

Veículo de Informação Nacional do Setor de Retíficas de Motores



Conarem 2025 – Assegurando Projetos para o Setor

O CONAREM completou 25 anos de atividades ininterruptas graças ao apoio e dedicação de um grupo de diretores que não mediram esforços, contribuindo com o seu trabalho voluntário e transferindo conhecimento para todo o grupo. Muito importante registrar também nossos agradecimentos aos fornecedores que estiveram conosco durante esta trajetória. Sem eles não teríamos realizados os principais programas para o setor retificador brasileiro. Os nossos colaboradores merecem o mais alto grau de reconhecimento, pois dedicaram carinho, atenção no atendimento à cada necessidade dos nossos associados.

Vinte cinco anos se passaram! E que bela trajetória cursamos ao longo de duas décadas e meia. Partimos do zero e hoje o CONAREM é conhecido no Aftermarket brasileiro como uma entidade presente em todas as principais atividades do setor automotivo independente e, internacionalmente, como uma das mais ativas do segmento de retíficas de motores no planeta.

Um motivo de muito orgulho para cada um daqueles que participaram da Força Tarefa iniciada em 1999, na cidade de Fortaleza, colaborando para estruturarmos programas em defesa dos interesses dos retificadores brasileiros. O movimento garantiu a sobrevivência e o crescimento do mercado, enquanto nos Estados Unidos e Europa as fábricas de motores, com seus produtos remanufaturados, conquistaram um grande espaço, em prejuízo das retíficas independentes.

Conquistamos respeito, construímos parcerias com as principais fábricas de motores diesel, trabalhamos juntos com as indústrias de máquinas para retificação e peças para motores. A forma correta, ética e séria de

trabalho nos garantiram uma parceria perene numa operação ganha-ganha para todos.

Neste ano, dentro do plano de comunicação e marketing, lançamos dois podcasts: “Motores do Brasil”, com mais de 40 episódios publicados, e “CONAREM Tech” com dez publicações. Ambos já atingiram mais de 240 mil visualizações no YouTube. Essa ação teve o intuito de levar informações verídicas para a base reparadora de motores, reduzindo o efeito da mídia digital negativa que vem espalhando notícias nem sempre verídicas e gerando descrédito para o setor. Também mantivemos as publicações periódicas promovendo as retíficas, seus serviços e os nove cursos do SENAI, estes com mais de 65 mil inscritos desde o lançamento em julho de 2023.

Registramos com muita satisfação os mais de 945 mil acessos ao banco de dados técnicos. O engenheiro responsável pelas informações dedicou-se a auxiliar os associados na busca de informações de motores não cadastradas, muitas vezes conseguidas somente no exterior, sempre que preciso. Também iniciou um projeto de informações complementares de motores, um novo serviço que está em fase final de viabilização e será disponibilizado para os associados do CONAREM em 2025.

O ramo de retíficas tem suas particularidades e a complexidade da legislação brasileira é enorme. Por falta de conhecimento, as empresas acabam incorrendo em algum descumprimento da Lei e a empresa penalizada por multas. Desta forma, o CONAREM mantém sob contrato um corpo de assessores, cada um com a sua especialidade. À frente da área Jurídica está o nosso diretor e advogado Daniel Resende; na área Tributária e Contábil, fechamos parceria com Thiago



Integração

Informativo



Costa Cavenaghi da IFCT, empresa especializada na prestação de serviços contábeis para o setor de retíficas de motores gerando uma grande economia no recolhimento de impostos. Na área Ambiental, a nossa assessora é Judi Cantarin, uma profissional experiente em Meio Ambiente. Ela vem ajudando os retificadores a entender e a resolver problemas desta área. Na área Técnica, nosso parceiro é o engenheiro Roberto Canassa Júnior, profissional de grande experiência na área motor que atende os associados orientando-os em casos de problemas técnicos. Sara Marques é a responsável pela área Financeira. Ela é a profissional responsável pela publicação semanal de posts nos grupos do Whatsapp do CONAREM, orientando empresas e seus funcionários a terem maior controle nas finanças pessoais e da empresa. Para completar, temos um excelente trabalho na área de Marketing e Comunicação que está a cargo da Insight, agência liderada por Carla Norcia. Imagine quantas informações esses profissionais possuem e a alta qualidade de trabalho disponibilizada para os associados.

Uma das missões que temos é a de estar em contato com os fornecedores.

Durante 2024, nos reunimos com diversos fornecedores: Riosulense, Mahle, KS, Sabó, Maringá, Eaton, Dana, Indisa, FPT, MWM, Cummins, Scania, John Deere, Volvo, Actioil, TWR, Riomaq, Rhema. No setor de Serviços, mantivemos contatos com instituições financeiras como: Safra, SICCOB, Pag Seguro entre outras. Algumas negociações são longas, pois temos que quebrar barreiras, mas temos confiança que chegaremos onde desejamos e traremos boas notícias no futuro.

Decidimos iniciar um programa de negociação com os principais fornecedores de peças motor visando ampliar a competitividade dos nossos credenciados, fortalecer a nossa rede e ampliar os resultados operacionais dessas retificadoras de motores. Já tínhamos negociado com a MWM e a importadora APEX condições de desconto

máximo. Em 2025, teremos ótimas novidades para a nossa rede de retíficas

Além da parceria com o SENAI, o CONAREM manteve em seu calendário o programa de palestras técnicas voltadas para os aplicadores da área motor. Foram promovidas 51 palestras por todas as regiões do país, ministradas pelos engenheiros da KS, Dana, Maringá, Rio e Actioil; milhares de profissionais tiveram a oportunidade de ampliarem seus conhecimentos. Para 2025, estamos planejando ampliar essas atividades e contamos com o apoio dos associados em geral.

MBCB —O CONAREM, na pessoa do seu presidente, ocupa uma das cadeiras do Conselho de Administração do MBCB - Movimento Baixo Carbono Brasil, acordo de coalizão que está elaborando um importante trabalho na defesa dos interesses do país, da sua economia frente à redução consciente das emissões. Participamos ativamente das doze plenárias em conjunto com os diretores das principais indústrias e entidades representativas dos produtores: etanol (Alcopar, Copersucar, Sindaçúcar, Sindalcool/AL, Única), biogás (Abiogás, Biosul), biodiesel (Bioind, Bioenergia, Siamig, Sifaeg), peças (Abipeças, Bosch, Bruning, Cummins, Mahle, MWM e Tupy), veículos (BYD, John Deere, Scania, Stellantis, Toyota e VW), trabalho (Industrial "CUT e FORÇA") e a academia (AEA, SAE Brasil). O ponto alto desse movimento foi a apresentação do trabalho realizado pela consultoria LCA, em Brasília, que apresentou ao Governo Federal uma projeção do impacto negativo na economia resultado da eletrificação veicular no Brasil até 2050.

Representamos o segmento retificador na "ALIANÇA Aftermarket Automotivo Brasil", um movimento composto pelas entidades brasileiras ANDAP/SICAP, ASDAP, CONAREM, SINCOPEÇAS BRASIL e SINDIREPA BRASIL. Dez reuniões plenárias e um seminário foram realizados durante a AUTOP, na cidade de Fortaleza - CE, quando comemoramos publicamente os 25 anos do CONAREM e homenageamos os participantes da Força



Integração

Informativo



Tarefa iniciada em outubro de 1999, dando origem ao programa da Garantia Nacional, posteriormente à Rede Credenciada.

O CONAREM foi convidado a ocupar uma cadeira no Conselho Setorial Sindical do SENAI SP. Através dele, tivemos a oportunidade de participar das discussões e influenciar o sistema de ensino profissionalizante a gerar programas que atendam as necessidades do setor. Participamos de duas plenárias durante o ano e de mais duas do Comitê Técnico Setorial, este mais dedicado ao desenho do perfil profissional da mecânica automotiva das linhas leve e pesada, incluindo os equipamentos agrícolas. Essas contribuições irão orientar os profissionais do SENAI SP a ajustar seus programas e elaborar novos cursos, de acordo com o que o mercado deseja para o futuro.

Integramos o Conselho de Certificação da Mão de obra do IQA-Instituto da Qualidade Automotiva, participando de reuniões onde são analisados os processos e sugeridas melhorias do sistema. Essa certificação visa avaliar os conhecimentos teóricos e práticos dos nossos colaboradores. Com isso podemos divulgar mais um diferencial das nossas retíficas de motores em relação ao mercado comum.

Tradicionalmente, desenvolvemos uma Missão Empresarial internacional que permite apresentar aos retificadores o que há de mais moderno na tecnologia do segmento automotivo. Em setembro de 2024, levamos um grupo para a Alemanha que, além da feira AUTOMECHANIKA, teve a oportunidade de conhecer a BMW Motorrad, uma das mais importantes fábricas de motocicletas do planeta localizada em Berlim. Posteriormente, estivemos na sede da Scania, próxima a Estocolmo, capital da Suécia, e lá visitamos a planta de motores que nos encantou pela automação dos processos. A programação contou ainda com uma interessante visita ao museu da marca que tem o registro histórico dessa importante fábrica de utilitários. Em seguida, o grupo foi para Gotemburgo onde

visitaram as plantas da Volvo caminhões, Volvo Cars e ainda o World of Volvo. O grupo também visitou um centro de atrações, recém-inaugurado, que disponibiliza para os visitantes interessantes experiências para conhecer os sistemas de segurança desenvolvidos pela montadora, conhecer a história dessa importante indústria automotiva e ter contato com todos os principais veículos produzidos ao longo do tempo.

Em cada localidade foi montado um amplo programa cultural e social, permitindo que os membros conhecessem a história e os costumes da região visitada, bem como as principais atrações da região. Uma viagem inesquecível!

Muitas outras atividades aconteceram ao longo de 2024. Entre elas destacamos a participação nas plenárias da WERC – World Engine Rebuilders Council, posse das associações ARERGS e ARESC, eventos de expressão como o Congresso do Sindirepa Brasil, Seminário da Reposição Automotiva e Melhores e Maiores.

Podemos concluir que 2024 foi um ano muito bom para o mercado do aftermarket brasileiro. Para o segmento de retíficas de motores foi excelente, graças, principalmente, ao crescimento do agro no país. O CONAREM se fez presente representando o setor, defendendo os interesses e desenvolvendo programas, projetos e novos benefícios para os seus associados. Esperamos que você, retificador, faça parte deste seleto grupo de empresários que trabalham para o fortalecimento do setor retificador brasileiro.



José Arnaldo Laguna
diretor presidente ■



Poluição Urbana e o Papel das Retíficas de Motores

A poluição urbana é um dos maiores desafios enfrentados pelas cidades contemporâneas, contribuindo para problemas de saúde pública e degradação ambiental. Entre os diversos agentes poluidores, os resíduos gerados por atividades industriais e de transporte se destacam, especialmente aqueles provenientes de retíficas de motores. Este artigo explora a relação entre a poluição urbana, o papel das retíficas de motores na geração de resíduos e a importância da coleta e manejo adequado de resíduos sólidos contaminados e emulsões oleosas.

Retíficas de motores são estabelecimentos especializados na recuperação e recondição de componentes de motores de veículos. O processo de retífica envolve a reparação de peças danificadas, prolongando a vida útil dos motores e contribuindo para a sustentabilidade, ao reduzir a necessidade de novos componentes. Durante o processo de retífica, são gerados diversos tipos de resíduos, incluindo resíduos sólidos contaminados, como peças metálicas e materiais de limpeza, e emulsões oleosas, que são misturas de óleo e água resultantes da lubrificação e resfriamento dos motores. Esses resíduos podem ser perigosos se não forem gerenciados adequadamente. Resíduos sólidos contaminados são materiais que, devido ao seu contato com substâncias perigosas, apresentam risco à saúde e ao meio ambiente. As emulsões oleosas, por sua vez, são compostas por óleo misturado com água e outros contaminantes, frequentemente geradas em processos de manutenção de motores. Ambos os tipos de resíduos requerem tratamento específico para evitar danos ecológicos.

O descarte inadequado de resíduos sólidos contaminados e emulsões oleosas pode levar à contaminação do solo e da água, comprometendo ecossistemas locais e a saúde humana. A exposição a esses poluentes pode resultar em doenças graves, incluindo câncer, problemas respiratórios e distúrbios hormonais, além de afetar a fauna e flora nas áreas afetadas.

A coleta e o manejo adequados de resíduos sólidos contaminados e emulsões oleosas são essenciais para minimizar os impactos ambientais e proteger a saúde pública. Processos eficazes garantem que esses materiais sejam tratados de maneira segura, reduzindo riscos de contaminação. Métodos modernos para a coleta e tratamento de resíduos incluem a utilização de caminhões equipados com tecnologias de contenção, sistemas de triagem, e processos de reciclagem e destinação final controlada.

A gestão de resíduos sólidos é regida por leis e regulamentações que estabelecem responsabilidades para as retíficas de motores. A Política Nacional de Resíduos Sólidos (PNRS) no Brasil, por exemplo, determina que empresas devem garantir a destinação adequada de seus resíduos e trabalhar para a redução de sua geração.

Diversos governos têm lançado programas que incentivam a coleta e o tratamento adequado de resíduos, oferecendo subsídios e recursos para empresas que adotam práticas sustentáveis. A implementação de sistemas de logística reversa é uma dessas iniciativas, promovendo a responsabilidade compartilhada entre fabricantes, consumidores e gestores de resíduos.

A gestão adequada de resíduos sólidos contaminados e emulsões oleosas gerados por retíficas de motores é crucial para mitigar os impactos da poluição urbana. A poluição não afeta apenas a qualidade do meio ambiente, mas também a saúde pública, a biodiversidade e a qualidade de vida nas cidades. Por meio de práticas de coleta e tratamento eficazes, é possível transformar esses desafios em oportunidades de desenvolvimento sustentável.

Quer saber mais? Faça uma consulta gratuita com nossa área de suporte ambiental.

Judi Cantarin
Consultora Conarem



Garantia

O tema GARANTIA é um tema de difícil tratativa e que gera desconforto, custos e é bastante desgastante, necessitando de uma ANÁLISE DE GARANTIA para sua procedência.

Recentemente fiz uma compra em um site no valor de algumas dezenas de reais. O site já um conhecido meu de longa data, onde tive outras oportunidades de comprar e sempre receber de forma a contento; o produto adquirido.

Nesta última vez, após aguardar ansiosamente por 10 dias pelo recebimento do item adquirido, recebo em residência uma embalagem sem a mínima condição serem os 03 objetos, pois a embalagem era muito menor em relação a embalagem adquirida.

Imediatamente entrei no site informando o ocorrido, ou seja, que comprei um produto e recebi outro. Após informar o número do código de barras do item, o site me informa que receberia um e-mail nas próximas 24h de como proceder. Fiquei aguardando o tal do e-mail.

Após aproximadamente 48hs, confirmo em minha conta bancária, o crédito referente a devolução do valor pago ao item que não chegou.

Deste ocorrido, é importante considerar o resultado:

1. Busca de oportunidade do item que necessita – totalmente satisfeito pois encontrei o produto com preço justo e que atenderia minha necessidade na área que preciso.
2. Procedimento de compra – realizei todo o processo de compra; efetuando o pagamento e anexando o endereço atual para envio e de reclamação.
3. Expectativa em relação ao produto recebido – não foi atendida pois não recebi o item comprado. Ele tem importância significativa na atividade que desenvolvo.

4. Prejuízo financeiro – nenhum pois fui ressarcido integralmente e rapidamente do valor pago.
5. Possibilidade de retornar a comprar no mesmo fornecedor – não neste momento; acredito que nunca mais.

Após refletir sobre este processo, cheguei a conclusão que o site onde adquiri o produto; efetuou a análise da ocorrência e identificou rapidamente que ocorreu falha de registros e o fornecedor enviou um

IAB
BRUNIDORES

Modelos de adaptação rápida e eficaz para que o trabalho seja desenvolvido com qualidade

Brunidores a partir de 20 mm

Para saber mais:
www.iabbrunidores.com.br

invista

em sua retífica

Caminhões | Carros | Motos



Integração

Informativo



produto diferente do adquirido. Outra possibilidade é o valor baixo da compra e a demanda necessária para uma análise mais profunda, tornando o processo mais caro e levando o site ao ressarcimento direto do valor pago.

Em outros segmentos, mais especificamente nos segmentos de Oficinas e Retíficas, o produto fornecido é de outra monta, de valores muito superior ao de minha experiência, fazendo com que os processos de GARANTIA, ou melhor dizendo, de ANÁLISE DE GARANTIA; necessitem ser de maior robustez, sejam mais criteriosos e profundos.

O processo de ANÁLISE DE GARANTIA para ser robusto, é necessário que inicie nos registros resultantes do processo de retificação ou de reparos armazenados no sistema de gerenciamento da empresa. Desta forma, através da reclamação gerada pelo cliente, o processo tem início e serão identificadas ou não; as não conformidades do processo de retificação ou de reparo.

Outro ponto importante neste processo, é a comunicação e as ferramentas por onde ocorrem. Tenho visto situações, onde o uso de WhatsApp, acredito que devido a principalmente sua praticidade, é a ferramenta de maior utilização. Mas em situações críticas, o uso desta ferramenta não é eficaz, tornando ruidosa a comunicação entre empresa e cliente.

Com base na ANÁLISE DE GARANTIA que resulta ser a garantia procedente, é importante, além da reparação mais rápida do problema e devolução do produto correto ao cliente, identificar a causa raiz e adotar ações preventivas de tal forma que não haja reincidência dos danos e custos causados na empresa e ao cliente.

Também com base na ANÁLISE DE GARANTIA que resulta ser a **garantia improcedente**, se faz necessária a análise do cadastro do cliente, que após avaliação deste, algumas empresas consideram a possibilidade de ação de preservação deste cliente através de uma parceria comercial ou bonificação ou

mesmo uma cortesia.

Na entrega do produto contratado ao cliente, a comunicação das responsabilidades e procedimentos deve ser sem ruído, clara, objetiva e registrada de forma oficial.

Fazendo uma analogia das ocorrências de SOLICITAÇÃO DE GARANTIA que as empresas, e neste caso, Oficinas e Retíficas com o processo pelo qual passei, identifiquei grande semelhança dos cinco itens acima e de minha reflexão quando comparo os dois tipos de processos, ou seja:

- O cliente busca os serviços por já ter tido **uma boa experiência** anteriormente ou por identificar valores na empresa; **atendendo sua expectativa**;
- Cumpre com suas responsabilidades contratadas e irá cobrar caso o produto **não atenda sua expectativa**;
- Em uma ANÁLISE DE GARANTIA **sem consistência** causara danos financeiros a ambos os lados;
- Os custos com a insatisfação com o processo como demora na solução e identificação da falha, comunicação ineficaz e com ruído podem causar a perda de um bom cliente e este se tornar ex-cliente.

Como identificar oportunidades de retenção de bons clientes em processos de SOLICITAÇÃO DE GARANTIA?

Acredito que a utilização de ferramentas como os Treinamentos e Informações Técnicas disponibilizadas através do credenciamento ou associação ao CONAREM. Trabalhem bem o antes das SOLICITAÇÕES DE GARANTIA; de forma PREVENTIVA através das boas práticas dos processos internos e externos de sua empresa, implantando procedimentos,



Integração

Informativo



capacitando a equipe e utilizando comunicação adequada, com registros das ocorrências sempre que necessários. Estas ferramentas não garantem que não haverá mais SOLICITAÇÕES DE GARANTIA e nem de retrabalho, mas com certeza; eles terão redução em número e custos.

Eng. Roberto Canassa Junior
Consultor Técnico Conarem

Parceria Estratégica com o Conarem e Seus Associados:

Benefícios Exclusivos e Condições Especiais

É com grande entusiasmo que formalizamos nossa parceria com o Conarem e seus associados, com o objetivo de proporcionar uma gama de benefícios exclusivos e condições vantajosas para todos os parceiros envolvidos. Essa colaboração visa proporcionar não apenas uma redução significativa nos custos operacionais das empresas associadas, mas também um suporte contínuo em áreas cruciais, como a recuperação tributária, planejamento fiscal, contabilidade e a adaptação às mudanças recentes na legislação tributária.

O diferencial desta parceria reside no compromisso de oferecer descontos progressivos baseados no volume de informações fornecidas por cada associado. Acreditamos que a personalização do atendimento e a adaptação às necessidades específicas de cada cliente são fundamentais para o sucesso dessa colaboração.

Benefícios de Descontos Progressivos

Os associados do Conarem terão a oportunidade de usufruir de condições diferenciadas, com descontos exclusivos para cada serviço prestado. Esses descontos são baseados em uma análise detalhada de aspectos como o número de funcionários, o volume de notas fiscais emitidas, a quantidade de contas bancárias mantidas pela empresa, o tipo de trabalho executado, entre outros fatores que, ao serem compartilhados conosco, possibilitam um atendimento mais eficiente e ajustado à realidade de cada negócio.

A seguir, detalhamos os percentuais de desconto aplicáveis a cada um dos serviços oferecidos:

MARINGA
Sempre em movimento

VVO07A
Aplicável ao Volvo FH13
Montado com válvulas
de admissão e escape.

Visite-nos na
AUTOMEC

Curta nossas redes sociais
(41) 3133 3400



Integração

Informativo



1. Recuperação Tributária

Um dos pilares dessa parceria é a **recuperação tributária**, um serviço fundamental para empresas que pagaram impostos de forma indevida e desejam recuperar esses valores. A recuperação dos impostos será realizada de forma estratégica e eficiente, com os valores recuperados sendo depositados diretamente nas contas bancárias dos clientes.

Os honorários para este serviço são estabelecidos da seguinte forma:

- **15% de honorários** sobre os valores recuperados, quando os valores forem depositados diretamente na conta bancária do cliente.
- Caso o valor recuperado seja utilizado como compensação para o pagamento de outros impostos, a taxa de honorários será reduzida para **10%**.

Essa abordagem proporciona aos nossos parceiros uma forma inteligente de recuperar valores pagos indevidamente, minimizando os impactos financeiros e oferecendo condições favoráveis de pagamento.

2. Planejamento Tributário

O planejamento tributário é uma ferramenta essencial para qualquer empresa que deseja otimizar seus custos e maximizar seus lucros. Nosso serviço de planejamento tributário oferece uma consultoria especializada para adequação da carga tributária à realidade de cada negócio, com o objetivo de evitar sobrecarga fiscal e aproveitar ao máximo as oportunidades de isenções e incentivos previstos pela legislação.

Para os associados do Conarem, oferecemos **20% de desconto** sobre o valor do contrato de planejamento tributário, proporcionando uma significativa economia e acesso a uma assessoria de alto nível para a gestão tributária.

3. Contabilidade

A contabilidade é um dos serviços mais solicitados por empresas que buscam profissionalismo e eficiência na gestão de suas finanças. Em nossa parceria com o Conarem, os honorários para serviços contábeis serão

ajustados conforme o volume de dados e a complexidade de cada caso. Essa flexibilidade permite atender a empresas de diferentes portes e segmentos, oferecendo um atendimento personalizado.

Os associados que optarem por nossos serviços contábeis receberão um **desconto de 10%** no contrato, o que representa uma oportunidade única para otimizar sua gestão financeira e fiscal com condições extremamente competitivas.

4. Estudo da Nova Reforma Tributária

A constante evolução da legislação tributária exige que as empresas se mantenham atualizadas sobre as mudanças e os impactos dessas modificações em suas operações. Para ajudar os associados do Conarem a se adaptarem à Nova Reforma Tributária, oferecemos um **estudo detalhado sobre as alterações** e suas implicações.

Esse serviço proporciona uma visão aprofundada das novas regras tributárias, garantindo que os associados possam tomar decisões informadas e adequadas às novas exigências fiscais.

Conclusão: Parceria de Sucesso

Estamos extremamente satisfeitos com a oportunidade de trabalhar em parceria com o Conarem e seus associados. Acreditamos que, por meio dessa colaboração, poderemos oferecer soluções fiscais inteligentes e econômicas que trarão benefícios tangíveis a todas as empresas envolvidas. A personalização no atendimento, os descontos progressivos e o alto nível de expertise em cada serviço são apenas alguns dos muitos pontos que tornam essa parceria única e vantajosa para todos.

Reiteramos nossos agradecimentos pela confiança e oportunidade de trabalhar juntos, e nos colocamos à disposição para qualquer esclarecimento adicional. Estamos prontos para atender às necessidades dos associados do Conarem com dedicação e comprometimento, sempre buscando os melhores resultados.

Thiago Cavenaghi
Consultor - Tributário e Contábil



Integração

Informativo



2025: Um Ano de Grandes Conquistas para o CONAREM

O ano de 2025 já começa com grandes expectativas para o CONAREM. Com um planejamento estratégico robusto e uma visão clara de crescimento, temos um calendário repleto de ações que consolidarão ainda mais nossa posição como referência em inovação, capacitação e serviços para o setor de retíficas. Nosso compromisso segue firme: fortalecer a rede credenciada, engajar associados e ampliar nossa atuação em prol da sustentabilidade, digitalização e evolução do mercado.

Entre as principais iniciativas para este ano, destacam-se o fortalecimento da presença digital do CONAREM, a ampliação de parcerias estratégicas e a realização de eventos fundamentais para o setor. Já nos primeiros meses, estamos focados na comunicação digital da rede

de retíficas e nos preparativos para a Automec, que será um dos grandes marcos do ano. Além disso, seguimos firmes na campanha setorial, agora com ainda mais energia para garantir a máxima visibilidade e trazer novos profissionais para o setor e reciclar tecnicamente os que já estão nele.

Em 2025, também temos um motivo especial para celebrar: os **25 anos da Rede Credenciada CONAREM!** Para marcar essa trajetória de excelência, diversas ações estão programadas ao longo do ano. Desde a criação de uma identidade visual exclusiva, até uma jornada de comunicação baseada em revelar, através de depoimentos, a importância do CONAREM para seus associados. Cada detalhe foi pensado para valorizar a história e as conquistas da nossa rede.



(11) 5031 8712



www.restoclean.com.br

CHEGA DE GASTAR FORTUNAS COM PRODUTOS QUÍMICOS NOCIVOS, DESPERDIÇAR ÁGUA E ENERGIA ELÉTRICA

Sistemas de Lavagem: Máquinas + Produtos Biodegradáveis



ULTRASSOM



BORBULHADOR



LASER



PORTÁTIL

Lava simultaneamente Alumínio, Ferro, Aço, Plástico.

Até 1,2T em 30 min.



Integração

Informativo



cinco será para relembra os sucessos conquistados pelo CONAREM e sua Rede.

O ano também será intenso no campo técnico! Teremos uma série de **e-books técnicos**, abordando os temas mais relevantes para o setor, além de mudanças significativas no **site e no sistema de busca**, facilitando o acesso a informações estratégicas. O **Conarem Tech** ganhará ainda mais força, com novos **podcasts do Motores do Brasil** e um grande lançamento: um **novo projeto de webinários técnicos**, trazendo conteúdos aprofundados e interativos para nossos associados. Em breve, traremos mais detalhes e convidaremos todos a participarem dessa jornada de conhecimento.

A capacitação técnica segue como um dos pilares fundamentais da nossa atuação. Continuamos nossa **jornada nacional de qualificação**, em parceria com fabricantes, promovendo treinamentos e eventos que impulsionam a competitividade da rede. Além disso, o CONAREM está acelerando a evolução das **parcerias comerciais**, ampliando oportunidades para seus associados e fortalecendo ainda mais a rede credenciada.

Os desafios do setor exigem inovação e estratégia, e é exatamente isso que estamos entregando. O CONAREM se mantém como um elo fundamental entre associados, fornecedores e o mercado, criando novas oportunidades e garantindo que nossa rede esteja sempre um passo à frente. Fecharemos o ano com uma grande retrospectiva e um jantar de encerramento especial, reunindo nossos parceiros e celebrando tudo o que conquistamos juntos. No radar do CONAREM está sempre o associado, porque nosso compromisso é com a evolução do setor e de cada profissional que faz parte dessa história. 2025 será um ano extraordinário, e juntos vamos ainda mais longe!

Carla Loretta Nória
Agência de Comunicação Insight Trade ■

ACELERE OS PAGAMENTOS!

Antecipe vendas por cartão de crédito e pague **menos taxas** na emissão de boletos

O Conarem está ao seu lado para o negócio não parar! Tenha acesso a taxas menores de emissão de boletos e à vendas antecipadas pelo cartão. Esse é mais um benefício entregue para associados ao Conarem.

Economize mais com os benefícios pensados para sua retífica!



▶ CONAREM – Educação Financeira e Dicas de Organização Financeira para o Início do Ano

A educação financeira é fundamental para qualquer pessoa que busca alcançar a estabilidade e a segurança em suas finanças pessoais. Em um ambiente econômico como o nosso, marcado por volatilidade e incertezas, entender sobre gerenciamento de seu dinheiro se torna extremamente necessário. Atualmente, o Brasil enfrenta um cenário econômico desafiador, com uma projeção de CDI de 15% para 2025. Esta projeção impacta diretamente tanto o mercado de investimentos quanto o custo do crédito, refletindo-se nas decisões financeiras das pessoas e suas famílias.

No início de um novo ano, muitas pessoas buscam organizar suas finanças para garantir que suas metas pessoais e profissionais sejam atingidas. Este é um momento estratégico para revisar a situação financeira atual, traçar metas claras e estabelecer um plano sólido de ação. Avaliar detalhadamente as receitas e despesas pode revelar oportunidades de economia e identificar gastos supérfluos que podem ser cortados, permitindo uma alocação mais eficaz dos recursos financeiros.

Estabelecer metas financeiras é uma prática de grande importância. Objetivos de curto prazo, como economizar para uma viagem, devem ser acompanhados por metas de médio e longo prazo, como a criação de uma reserva de emergência e o planejamento para a aposentadoria. Um orçamento bem-elaborado é um aliado essencial nesse processo, pois ajuda a manter o controle sobre os gastos e permite ajustes conforme as circunstâncias mudam.

Com a taxa de CDI elevada, as opções de investimento em renda fixa, como CDBs, LCIs, LCAs e Tesouro Direto, tornam-se particularmente atraentes. Elas oferecem uma combinação de segurança e rentabilidade que pode ser vantajosa em tempos de juros altos. No entanto, é igualmente importante diversificar os investimentos para mitigar riscos, garantindo que o portfólio não dependa de uma única classe de ativos.

Além disso, o início do ano é caracterizado por despesas típicas, como impostos e material escolar. Portanto, preparar-se para essas obrigações financeiras é

essencial para evitar surpresas desagradáveis. Manter uma reserva destinada ao pagamento de impostos pode aliviar o estresse financeiro associado a essas despesas. Por fim, a educação financeira contínua não deve ser negligenciada. Participar de cursos, workshops e manter-se atualizado com leituras sobre economia e finanças fortalece a capacidade de tomar decisões informadas e aumenta a eficiência na gestão do dinheiro. Como fazemos no grupo de whatsapp do CONAREM, onde trazemos dicas sobre finanças e educação financeira.

Com disciplina, planejamento e uma compreensão clara do cenário econômico, é possível transformar o início do ano em uma oportunidade para construir uma base financeira sólida e segura. Pensando nisso, listamos algumas dicas de organização financeira para o início do ano, que podem te ajudar a alcançar seus objetivos e a realizar seus sonhos ao longo de 2025 e além.

1. Avalie Sua Situação Financeira Atual

Análise de Receitas e Despesas: Liste todas as suas fontes de renda e despesas mensais. Entenda onde o seu dinheiro está sendo gasto.

Identifique Gastos Supérfluos: Verifique quais despesas podem ser reduzidas ou eliminadas.

2. Estabeleça Metas Financeiras Claras

Curto Prazo: Economizar para uma viagem ou uma compra específica.

Médio Prazo: Acumular uma reserva de emergência de pelo menos seis meses de despesas.

Longo Prazo: Planejamento para aposentadoria ou compra de imóvel.

3. Crie e Mantenha um Orçamento

Orçamento Mensal: Desenvolva um orçamento mensal que contemple todas as suas despesas e mantenha-se dentro dele.



Integração

Informativo



Monitoramento Regular: Revise seu orçamento regularmente e ajuste conforme necessário.

Lembre-se: falhar faz parte do processo. Se não conseguiu acompanhar mensalmente, tudo bem, mas continue tentando. Se o processo desenhado não funcionar, mude-o, mas não desista

4. Aproveite as Taxas de Juros Elevadas

Investimentos em Renda Fixa: Com a projeção de CDI em 15%, considere investir em CDBs, LCIs, LCAs e Tesouro Direto, que se beneficiam de taxas de juros mais altas.

Diversificação: Não concentre todos os seus investimentos em uma única modalidade. Diversifique para reduzir riscos.

5. Planejamento para Impostos e Despesas de Início de Ano

Despesas de Janeiro: Prepare-se para despesas comuns no início do ano, como IPTU, IPVA e material escolar.

Reserva para Impostos: Mantenha uma reserva destinada especificamente para o pagamento de impostos.

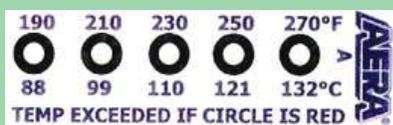
6. Educação Contínua

Entre no grupo de whatsapp do CONAREM e aproveite as dicas e informações postadas.

Sara Marques
Consultora Área Financeira Conarem

Aplique este diferencial em seus motores!

SELO DE TEMPERATURA



Uso obrigatório conforme
norma técnica
ABNT NBR 13.032

Informações:
www.conarem.com.br



MOTORES DO BRASIL

Mantenha-se bem informado nas principais plataformas digitais



<http://1nk.dev/l1j3>



<https://www.youtube.com/@conarem5072>





A Importância do Setor de Reparação de Motores na ADPF 1106: A Participação do CONAREM como Amicus Curiae

A Arguição de Descumprimento de Preceito Fundamental (ADPF) 1106, em tramitação no Supremo Tribunal Federal (STF), levanta questões cruciais sobre a constitucionalidade da Lei 6.729/1979, conhecida como "Lei Ferrari". Esta legislação, que regula as relações comerciais entre montadoras e concessionárias de veículos, tem sido objeto de debate quanto à sua compatibilidade com os princípios de livre concorrência e liberdade de iniciativa previstos na Constituição Federal. Neste contexto, o papel do *amicus curiae* é essencial para enriquecer o debate jurídico e fornecer ao tribunal informações e perspectivas adicionais que possam influenciar a decisão.

O Papel do *Amicus Curiae*

O termo *amicus curiae*, ou "amigo da corte", refere-se a uma pessoa ou entidade que, embora não seja parte direta de um processo judicial, é admitida para oferecer informações, conhecimentos ou argumentos relevantes ao caso. A função do *amicus curiae* é contribuir para o esclarecimento de questões técnicas, científicas ou sociais, auxiliando o tribunal a tomar uma decisão mais informada. Essa figura é especialmente importante em casos complexos ou de grande impacto social, onde as decisões podem estabelecer precedentes significativos.

O Impacto da Lei Ferrari no Setor de Reparação de Motores

O setor de reparação de motores, representado majoritariamente pelo Conselho Nacional de Retíficas de Motores (CONAREM), tem enfrentado desafios significativos devido às restrições impostas pela Lei Ferrari. Esta legislação impede que as retíficas adquiram peças diretamente das fábricas ou de revendedoras autorizadas, limitando a liberdade de escolha do consumidor e prejudicando a livre concorrência. A impossibilidade de acesso direto a peças de qualidade

compromete a competitividade e a eficiência do setor de reparação, impactando negativamente tanto as empresas quanto os consumidores finais.

A Competência do CONAREM como *Amicus Curiae*

O CONAREM, como a principal entidade representativa do setor de reparação de motores no Brasil, possui a expertise e o interesse necessários para atuar como *amicus curiae* na ADPF 1106. Sua participação pode oferecer ao STF uma visão aprofundada sobre as repercussões práticas da Lei Ferrari no mercado de reparação de motores, destacando como as restrições atuais afetam a dinâmica de mercado e a liberdade de escolha dos consumidores. Além disso, o CONAREM





Integração

Informativo



pode fornecer dados e análises que demonstram a necessidade de uma revisão legislativa que promova um ambiente mais competitivo e justo para todos os envolvidos.

Argumentos para a Participação do CONAREM

Representatividade e Expertise: Como entidade que congrega a maior parte das retíficas de motores do país, o CONAREM está em posição privilegiada para fornecer informações detalhadas sobre o impacto da legislação vigente no setor.

Impacto Econômico e Social: A restrição ao acesso direto a peças de reposição não apenas afeta a competitividade das empresas, mas também limita as opções dos consumidores, que são forçados a pagar preços mais altos por peças e serviços.

Promoção da Livre Concorrência: A participação do CONAREM como *amicus curiae* pode reforçar a necessidade de um mercado mais aberto e competitivo,

alinhado aos princípios constitucionais de livre iniciativa e concorrência.

Conclusão

A ADPF 1106 representa uma oportunidade crucial para reavaliar a legislação que rege as relações comerciais no setor automotivo. A inclusão do CONAREM como *amicus curiae* no processo não apenas enriqueceria o debate jurídico, mas também garantiria que os interesses de um setor vital para a economia brasileira sejam devidamente considerados. A revisão da Lei Ferrari, à luz das contribuições do CONAREM, pode resultar em um ambiente mais justo e competitivo, beneficiando empresas e consumidores. Assim, o reconhecimento do papel do CONAREM como "amigo da corte" é não apenas apropriado, mas essencial para uma decisão judicial que reflita a complexidade e as necessidades do mercado atual. O tema será debatido durante a plenária nacional do CONAREM que ocorrerá na última semana do mês de janeiro de 2025.

Daniel Resende
Advogado Conarem



Estamos empolgados em lançar o nosso novo e-book em parceria com a UCSD - Universidade da Califórnia em San Diego - USA.

Um material pensado para quem faz parte do setor de retíficas e quer estar sempre à frente, inovando e crescendo junto com o mercado automotivo.

Quer saber mais?

Acesse o e-book gratuitamente e veja como podemos transformar o futuro das retíficas do Brasil!





Atividades Conarem



Lajeado - RS - Actioil e Rio



Pelotas - RS - Actioil e Rio



Reunião da Aliança Aftermarket - SP



Plenária Nacional - Sabó



Plenária Nacional - Indisa



Assembléia Geral Ordinária CONAREM 2025



CONAREM - Associação de Resultados

Comercial

- ✓ **Parceria Comercial e Técnica com:** CUMMINS, DEUTZ, FPT (Case, New Holland, Iveco), KOHLER LOMBARDINI, MWM, PERKINS, VW MAN, YANMAR e GARRET.
- ✓ **REDE UNIÃO - Associação para Compras em Grupo (RS, SC, PR, SP, MG, MT, GO, RN e PE)**

Produtos

- ✓ **Selo de Registro de Temperatura do Motor**
- ✓ **Tratamento do Diesel, Sistema de Injeção e do Tanque de Combustível**
- ✓ **Cartilha Orientativa Normas de Segurança NR 12**

Serviços

- ✓ **Banco de Dados - Informações Técnicas - 4.280 Motores Nacionais e Importados**
- ✓ **Vagas Automotivas - Cadastre sem custo as vagas disponíveis da sua empresa**
- ✓ **Motores do Brasil - Podcast - Videocast nas principais plataformas digitais**
- ✓ **Cartão de Crédito - Venda PF em até 12 vezes, juros baixos e recebimento adiantado "1dia"**
- ✓ **CONAREM TECH - podcast nas principais plataformas**
- ✓ **Consultoria de Comunicação e Marketing.**
- ✓ **Assessoria Gratuita: Jurídica, Ambiental, Financeira, Marketing, Tributária e Técnica.**

Suporte Técnico

- ✓ **Consultoria Técnica a Distância - Apoio nas Dificuldades Técnicas e Operacionais do dia a dia da Usinagem e Montagem.**
- ✓ **Consultoria Técnica Presencial - Análise de Defeito e Relatório de Falhas para Solicitação de Garantia ou Defesa Judicial.**

Treinamentos

- ✓ **Curso KS Reparação de Motores ciclo Otto e Diesel na fábrica em Nova Odessa - SP**
- ✓ **Palestras Técnicas Noturnas - em todas as regiões do Brasil**
- ✓ **Curso Mahle - Montagem de Motores Avançado e Básico - Limeira - SP**
- ✓ **Ensino a Distância - Treinamentos em Gestão Administrativa/Financeira, Comercial, Estoques, Marketing**
- ✓ **Cursos Profissionalizantes - SENAI - Formação de Retificadores - EAD Gratuito**



SINDIREPA SP, SINDIREPA MG, SINDIREPA ES, SINDIREPA MT, SINDIREPA BA, SINDIREPA PE, SINDIREPA GO E SINDIREPA SC.

CONAREM - Conselho Nacional de Retíficas de Motores

Avenida Paulista, 1.313 - 4º andar - Sala 470,
Bela Vista - São Paulo - SP - CEP: 01311-923

Atendimento Administrativo: (11) 99617 0241 - Celular e WhatsApp
Atendimento Técnico - Fixo: (11) 3549 4546 / Celular e WhatsApp: (11) 98435 3192
e-mail: ricardo@conarem.com.br Home page: www.conarem.com.br

Expediente

Jornalista Responsável:

Valéria Barroso
Registro n
MG 06614JP

Diagramação:

Denise Laguna

Gráfica:

Ekopress