



Integração

Informativo



ANO 21

Nº 04

Veículo de Informação Nacional do Setor de Retificas de Motores

▶ O CONAREM Sempre Pensando em Você

O último bimestre foi bastante agitado para o CONAREM. Nossa diretoria se fez presente em diversas atividades, representando o segmento de retificas de motores e, ativamente, participando dos principais movimentos do *Aftermarket* brasileiro.

O MBCB-Mobilidade de Baixo Carbono do Brasil dedicou-se a realizar contatos com os órgãos governamentais, ministérios e a participar de muitas reuniões com deputados federais e senadores. O MBCB apresentou aos parlamentares o grande estudo que foi contratado para estudar o impacto da eletrificação da frota no Brasil e quais as opções ideais para a motorização dos veículos, considerando a singularidade do nosso país, produtor de biocombustíveis como etanol e biodiesel.

A *Aliança Aftermarket Automotivo Brasil* se reuniu fortalecendo as ações conjuntas, desenvolvendo projetos nacionais e representando o nosso país nos grandes movimentos internacionais como o *Right to Repair*. Definimos que durante a *Automechanika* que se realizará em Frankfurt no mês de setembro, participaremos dos principais eventos das áreas do comércio e da reparação veicular, defendendo os interesses do empresariado brasileiro.

Outro fato importante que o CONAREM realizou no último bimestre foi a produção de diversos episódios do podcast/videocast *Motores do Brasil* com pauta na área de gestão e educação financeira. A grande novidade foi o lançamento do CONAREM TECH, um canal desenvolvido para disseminar informações técnicas de qualidade, para contribuir na elucidação de dúvidas, fomentar a formação de novos profissionais e melhorar

a qualidade final dos serviços.

Essa é a estratégia do CONAREM para chegar cada vez mais próximo dos profissionais da área motor, contribuindo para que o mercado retificador de motores seja cada vez mais competente e a escolha prioritária dos proprietários de veículos, cumprindo assim a função do órgão representativo do segmento empresarial.

E nossos dirigentes não pararam por aí. O CONAREM vem trabalhando fortemente na busca de condições comerciais diferenciadas para seus associados credenciados, contribuindo para que sejam cada vez mais competitivos e que as suas operações gerem receitas mais lucrativas, fortalecendo a rede nacional de retificas.

Em breve, no mês de setembro, o CONAREM realizará mais uma missão empresarial e, desta vez, a programação está mais que especial. Iniciaremos pela *Automechanika*, uma das maiores feiras automotivas de todo o planeta realizada na cidade de Frankfurt-Alemanha. Durante a feira participaremos de importantes fóruns internacionais das áreas de serviços e comércio de autopeças. Posteriormente, visitaremos a planta de produção de motocicletas BMW na cidade de Berlim; depois iremos para a Suécia onde visitaremos a Scania e Volvo, duas importantes fábricas de veículos pesados, onde desejamos conhecer os projetos futuros de motorização dessas montadoras líderes em seus segmentos.

Como sempre o CONAREM com uma visão futura para capacitar seus associados a atenderem seus clientes



com uma qualidade diferenciada, mantendo a liderança nos mercados que exploram.

Seja um associado CONAREM! Participe do time das mais importantes retíficas de motores do país!

José Arnaldo Laguna
diretor presidente ■

Conselho Nacional de Retíficas de Motores
CONAREM

60 dias grátis

Descomplique a Gestão da Sua Retífica

Conheça um dos maiores pacotes de benefícios disponíveis para retificadores e eleve sua retífica a outro nível.

ACESSE



conarem.com.br/60-dias-gratis



1º Fórum do Aftermarket Automotivo Brasil

Em 23 de agosto pp., no Centro de Eventos do Ceará, na cidade de Fortaleza, aconteceu o 1º Fórum de Integração do Aftermarket Automotivo Brasil, uma atividade organizada pelo SSA- Sistema Sincopeças Assopeças e Assomotos, evento esse que contou com a participação das entidades: ABRAFILTROS, ALIANÇA, ANFAPE, ANDAP, CNC, COCPAVE, CONAREM, FIEC, SEBRAE, SENAI, SICAP, SINCOPEÇAS BRASIL, SINDIREPA BRASIL, SINDIPEÇAS-ABIPEÇAS. Um evento prestigiado pelas mais importantes lideranças do aftermarket brasileiro.



O CONAREM convidou o diretor-executivo do MBCB, Orlando Merluzzi, para proferir uma palestra sobre os resultados do programa de trabalho que está sendo desenvolvido pela competente LCA Consultores e que demonstra o prejuízo que o Brasil terá se optar por eletrificar a sua frota veicular. O estudo, que faz projeções até 2050, utilizou um modelo considerando três situações: a frota como está composta atualmente, a frota priorizando o sistema híbrido biocombustível e a que torna prioritária a eletrificação. O resultado demonstra que o modelo ideal para o Brasil será um mix, com a maioria da frota operando com híbrido flex, veículos pesados e máquinas agrícolas utilizando biodiesel e biogás e veículos elétricos nas operações que sejam as mais adequadas, por exemplo transporte urbano de passageiros.

Aproveitando o importante evento setorial, o CONAREM homenageou os empresários que há 25 anos

participaram da Força Tarefa realizada em Fortaleza, uma atividade de imersão na qual esse grupo desenvolveu o conceito e o padrão a ser aplicado no programa de Garantia Nacional, fato inédito em todo o planeta que acabou por originar a Rede Credenciada CONAREM.



Na sequência, o engenheiro da Mahle, Everton Lopes, apresentou a tendência tecnológica para a descarbonização da frota veicular. Ele citou que, para a linha leve, o Brasil terá concentrado a híbrido flex e na linha pesada o biodiesel, biogás e uma pequena parcela de elétricos aplicados em condições específicas como o uso urbano nas metrópoles. A Mahle está desenvolvendo os motores híbridos flex para as montadoras chinesas instaladas no Brasil, fato que demonstra que esse é o futuro da nossa mobilização na linha leve.

Outro importante tema foi apresentado pelo diretor-presidente da ANFAPE, Renato Ayres Fonseca, que expôs o trabalho desenvolvido sob sua coordenação denominado *Right to Repair*, um movimento internacional que visa garantir ao consumidor o direito de escolha na hora de dar manutenção em seu bem. Esse projeto visa liberar o acesso às informações para que os produtos sejam atendidos pela empresa pela qual o proprietário optar, desobrigando-o de ter que recorrer à rede autorizada do fabricante.

O Sindirepa Nacional, na pessoa do diretor-presidente Antônio Fiola, apresentou o tema Marketplace, o

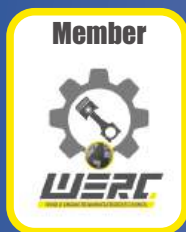
comércio de peças pela internet, uma modalidade crescente, porém geradora de diversos problemas como o fornecimento de peças erradas, atrapalhando a produtividade nas oficinas de reparação; sem falar nas seguradoras e locadoras que estão adquirindo os produtos e fornecendo para as reparadoras, reduzindo, e muito, a rentabilidade da operação e ainda imputando responsabilidade pela qualidade do produto aplicado. A ANDAP, representada pelo seu diretor-presidente, Rodrigo Carneiro, destacou a importância do mercado brasileiro da reposição independente, considerado o quarto maior do planeta e convidou Rodrigo Fraga para apresentar a composição da frota nacional e o catálogo de peças desenvolvido para que se compre o produto correto de acordo com a marca, modelo, série e placa do veículo.

O Sincopças Brasil, através do diretor-presidente, expôs o trabalho que está realizando com a CNC junto ao Governo Brasileiro para implantar a inspeção veicular, uma medida que gera uma melhoria no tráfego das grandes cidades e uma redução considerável nos acidentes fatais.

Já Henrique Luiz Steffen, diretor-presidente da ASDAP, pediu a palavra para registrar o agradecimento a todos que, de alguma forma, contribuíram na ajuda ao povo gaúcho e as empresas/produtores após a catástrofe sofrida com as inundações no primeiro semestre deste ano.

Encerrando a programação, George Rugistk, diretor para o Aftermarket do SINDIPEÇAS/ABIPEÇAS, expôs o recém-aprovado projeto MOVER, um grande esforço das montadoras e Governo Federal na produção de veículos que possuam uma tecnologia que reduza a emissão de gases na atmosfera.

Para finalizar o 1º Fórum Aftermarket Automotivo do Brasil, Ranieri Leitão agradeceu a expressiva presença dos líderes do setor, empresários da indústria, comércio atacadista, varejista, reparadores de veículos,



retificadores de motores e componentes das entidades que representam os setores, convidando a todos presentes para um almoço e em seguida percorrerem em visita a belíssima e prestigiada AUTOP, importante e tradicional feira do segmento automotivo. ■

▶ MAHLE Aftermarket Customer Journey 2024

Nos últimos anos a Mahle tem realizado na cidade de São Paulo um evento internacional para atualizar seus principais clientes sobre as atividades desta tradicional fornecedora de suprimentos para o setor automotivo.

Este ano o evento foi realizado em 1º de julho nas instalações do Hotel Rosewood na cidade de São Paulo e contou com centenas de convidados da América Latina, entidades e os principais órgãos de imprensa do segmento automotivo com foco no Aftermarket.



A abertura do evento ficou a cargo de Sérgio Sá, diretor presidente América do Sul, que apresentou a Mahle como uma empresa tecnologicamente inovadora, com presença global, contando com 148 plantas produtivas e 72.373 colaboradores. Em 2023 vendeu E\$ 12,8 bilhões, possui 11 centros de P&D e 5.700 engenheiros.



Líder mundial com produtos e soluções avançadas possuindo as unidades de negócios: sistemas de componentes de motor E\$ 2.636 milhões, filtragem e periféricos do motor E\$ 2.136 milhões, gerenciamento térmico E\$ 4.591 milhões, eletrônica e mecatrônica E\$ 1.357 milhões e o Aftermarket representa E\$ 1.256 milhões no faturamento da companhia.

A empresa está bem posicionada com uma estratégia abrangente envolvendo a motorização sustentável, a eletrificação e a área térmica.

A Mahle na América do Sul possui 11 unidades de negócios, faturou em 2023 R\$ 5,4 bilhões, contou com 9 mil colaboradores, investiu R\$ 230 milhões em P&D e no parque industrial e R\$ 650 milhões em novos negócios. Sua participação no mercado é composta por 43% OE/OES, 33% Aftermarket e 24% OE/OES Exportação, sendo 47% para a linha pesada e 53% para linha leve. A Mahle é líder de mercado em componentes de motor, compressores para veículos leves, filtros de combustível e gerenciamento térmico para a pesados.

Na projeção da Mahle o mercado da América do Sul na linha leve em 2030 estará composto por 65% de veículos equipados com motores à combustão interna (MCI), 22% de veículos híbridos flex e plug in híbrido flex e 13% de veículos puramente elétricos, isso em razão das características que temos como grandes produtores de biocombustíveis e também pela extensão do território. Na linha pesada, caminhões e ônibus a projeção para



2030 será de 96% da motorização diesel, biodiesel e hidrogênio, 3% de veículos elétricos e 1% equipados para consumir gás natural veicular.

Mesmo havendo a predominância dos motores à combustão interna no Brasil, a Mahle mundialmente tem soluções prontas para a eletrificação e já fornece para as montadoras chinesas BYD, Great Wall, Caoa Cherry, JAC, Seres, GAC Motor, Geely, FAW, DFM, SAIC, Changan e JMC os produtos: On-board charger, E-compressor, E-coolant pump, Chiler, Battery cooling, E-heater, Radiadores, bem como pistões, pinos e anéis, válvulas, bronzinas, filtros de óleo, tampas do motor.



Evandro Tozati, diretor Aftermarket América do Sul, apresentou os números da participação de mercado da Mahle e destacou o crescimento nesta região de 2019 até 2023 em 201%, sendo que o Brasil representou, 74%, Argentina 17% e os demais países 9%. O mix de vendas em 2023 foi de 91% de componentes de motores e filtros e 9% da linha térmica. Os números demonstram crescimento acima do mercado pelo esforço da fábrica no lançamento de mais de 600 novos produtos que representaram em mais de 570 peças vendidas em 2023. Foram incorporados na linha comercial, aditivos, baterias, filtros de óleo de transmissão e coletor de admissão de ar. E para 2024, estão previstos mais de 1.100 SKU's (novos códigos) e um crescimento nas vendas de mais de R\$1, 3 milhões com novos produtos

como a linha de comandos de válvulas para a linha leve, guias, sedes e balancins, camisas de cilindros para a linha leve, juntas de cabeçotes e também um portfólio de peças para linha agrícola incluindo filtros, camisas de cilindro e pistões /anéis de segmento.

Estão construindo a jornada de crescimento e aumentando o reconhecimento da marca com uma estratégia de canal e crescimento de market share; reforçando a marca Mahle no Aftermarket América do Sul e Central; Aumentando a participação Mahle nos clientes e com a forte presença no mercado e na geração

IAB
BRUNIDORES

AQUI VOCE ENCONTRA
BRUNIDORES
A PARTIR DE 20mm

+55(16)3368-1320
+55(16)3416-2088
comercial@iabbrunidores.com.br
WWW.IABBRUNIDORES.COM.BR

de demanda.

O resultado deste crescimento é decorrente do trabalho presencial que a Mahle realizou presencialmente com mais de 14.000 pessoas treinadas em palestras técnicas da empresa, cursos do SENAI, mais de 6.000 visitas realizadas em varejos, mais de 630 retíficas e 300 frotas foram visitadas e receberam nas instalações fabris mais de 750 visitantes, isso apenas no último ano.



Em seguida o novo gerente de vendas América do Sul, Luiz Marracini foi apresentado ao público presente e ele reforçou que a estratégia da empresa é a de se aproximar do aplicador, para tal estão lançando uma grande campanha Mecânico Luva Azul, com uma jornada de treinamento para fortalecer o profissional da reparação, tão carente no mercado de serviços em todo o mundo.

Esse projeto irá ser muito maior com as novas soluções: catálogo eletrônico, conteúdo técnico, cursos de ensino a distância, conteúdo de marketing, assistência remota, e-commerce, ferramentas especiais e programa de fidelidade.

Para tal lançaram o slogan “ Ser simples, fácil de fazer negócios e ser a primeira opção da escolha dos nossos clientes”.



Na sequência o Eng. Everton Lopes diretor do Teck Center, comentou sobre as megatendências globais e automotivas, destacando a transformação para neutralidade de carbono, biocombustíveis e combustíveis alternativos, eletrificação, materiais renováveis e a mobilidade como um serviço. Destacou que os combustíveis líquidos continuarão relevantes com grande destaque em longo prazo para o Diesel, Gasolina, Hidrogênio e Bioenergia, Gás Natural e por fim numa menor importância quantitativa a Eletricidade. Destacou que a eletrificação não será a rota principal, mas com os COEMs, haverá uma ampliação em nichos com os ônibus urbanos e os veículos de carga urbano VUC. Comentou que cada vez mais a população toma conhecimento que é necessário considerar a emissão de carbono no ciclo de vida completo dos veículos e não apenas na emissão do motor, hoje os estudos levam em consideração as fases de produção (extração da matéria prima, produção de componentes e montagem do veículo); fases de uso (produção do combustível e uso do veículo) e fim de vida (reciclagem). Somente com a somatória das emissões na cadeia do Berço ao Portão, do Poço à Roda e fim de vida, é que saberemos qual será a menor emissão de carbono por tecnologia de motorização.

Há diversos caminhos para a neutralidade de carbono para automóveis, caminhões, ônibus e máquinas agrícolas, veículos que compõem a maioria da frota circulante, são elas MCI Otimizado, Combustível Renovável, Combustível Sintético/H² - Combustíveis



100% Neutros e MHEV, FHEV e PHEV, EV e FCEV, Energia elétrica e Combustíveis 100% Neutros.

Com a aprovação do programa MOVER no Brasil, já foi anunciado investimentos de R\$ 100 bilhões na produção de veículos com menos emissão de CO₂, esses investimentos englobam as montadoras de veículos, os segmentos produtores de biocombustíveis (Etanol, Biodiesel, HVO e Biometano, SAF (descarbonização da aviação através do uso compulsório desse novo combustível) e ainda há estudos sobre o impacto econômico no setor marítimo, investimento das companhias de petróleo em soluções para a transição energética e finalmente legislação para regular a captura de carbono.

Muito se fez desde 2005, quando os veículos de passeio e comerciais leves emitiam do Tanque a roda 168 gCO₂/km, em 2025 espera estarmos com 108 Gco₂/km e em 2035 atingirmos 95 Gco₂/km, isso decorrente dos programas Inovar Auto, Rota 2030 e agora o Mover e no futuro o Mover Phase 2.

E a Mahle tem um papel fundamental na descarbonização, ela criou o Centro Global de Biomobilidade em Jundiaí transformando seu Centro Tecnológico numa unidade global de competência em P&D para desenvolver a aplicação de biocombustíveis e biomateriais, permitindo o uso em larga escala em todo o mundo e apoiando a descarbonização global.



Dando seguimento ao evento, a Mahle convidou Guga Stocco, um jovem executivo que falou sobre inovação, expôs as novas tecnologias disruptivas e o que a Inteligência Artificial está fazendo e poderá fazer num futuro próximo, algo inimaginável para as nossas gerações, pois hoje a tecnologia permite combinar informações de banco de dados e o sistema irá gerar respostas sobre o que consumimos, o que gostamos e o que desejamos.

Com certeza essa tecnologia irá nos surpreender em pouco tempo, trazendo muitas respostas, soluções ou até se mal-usada grandes problemas para a população.



Para encerrar este tradicional e importante evento, o Mahle Aftermarket Customer Journey, subiu ao palco Philipp Grosse Kleiman, corporate executive, vice-presidente & general manager, o CEO mundial da companhia, que em poucas palavras assumiu o compromisso em colocar o consumidor como centro de tudo o que fazem, construir fortemente as relações com o mercado, entregar as promessas e seguir inovando, ouvindo seus colaboradores e prestando bons serviços ao mercado como um todo. ■



A Relação entre Investimentos e Enriquecimento

Existem diversas razões do porquê nos relacionamos com o dinheiro de uma forma não muito saudável. Uma das principais, que repito constantemente, e vejo em diversos lugares – em algum nível de variação, ao menos. – é que somos ensinados a trabalhar pelo dinheiro, e não o contrário. E se refletirmos, é isso o que fazemos ao longo da vida.

Logo que começamos nossa vida acadêmica, somos instruídos a estudar e trabalhar para irmos atrás do dinheiro, mas pouco somos incentivados a entender como fazer esse dinheiro trabalhar a nosso favor. Como consequência dessa incessante busca por mais dinheiro e melhor qualidade de vida, é comum que busquemos soluções mais “simples” de enriquecimento. Razão de tantas pessoas apostarem na Mega-sena ou qualquer jogo lotérico, por exemplo. Assim como Las Vegas e tantas outras opções de apostas.

Não à toa, jogos como “Tigrinho” ou “Bets” têm ganhado grande repercussão. Segundo dados recentes, estima-se que ao menos 14% da população brasileira tenha apostado ao menos uma vez em 2023, o que equivale a 22 milhões de pessoas. Nossa sensação é de que quanto maior o risco, melhor o retorno. Mentalidade essa que pode nos cegar para opções mais sólidas de investimentos. Como exemplo, e referência, apenas 5% da população investe em títulos privados, enquanto apenas 4% investem em fundos de investimentos, 2% investem em títulos públicos e 2% investem em previdência.

As razões são diversas, e parte delas já exploradas aqui, mas reforçam algo que falamos há tempos: finanças não é sobre matemática, mas sim sobre entendimento sobre como você se relaciona com seu dinheiro e seus objetivos.

Não há qualquer evidência de que apostas, quaisquer que sejam, lhe garantam retornos. Mas, ainda assim, é muito mais simples – e promissor – do que fazer investimentos, por exemplo. Afinal, a primeira coisa que pensamos quando falamos de investimentos é que é

preciso ter dinheiro para isso, e se eu mal pago minhas contas, como posso fazer investimentos? Enquanto uma aposta, pode ser de R\$ 5,00, R\$ 10,00, R\$ 30,00.

Eu estou dizendo que você não deve apostar? – De forma nenhuma. A realidade, e tudo o que tenho a intenção de abordar é que você deve usar seu dinheiro como lhe convier, desde que seja uma decisão consciente e avaliando todas as possibilidades que lhe cabem. Por exemplo, com R\$ 30,00 você pode investir num título público e garantir um retorno a longo prazo. Ficar rico com isso, por outro lado, é mais complexo. E é aqui que mora o cerne desde artigo.

O objetivo não é te dizer que você ficará rico comprando alguma ação, ou que há uma fórmula mágica de ter retornos financeiros em investimentos de forma que você pare de trabalhar para conseguir o dinheiro. Mas sim te dizer que essa relação tem que ser mais saudável do que, provavelmente, te ensinaram ao longo da vida. Investimento é uma opção para todos e apesar de poder ser arriscado, dependendo de onde você for investir, conta com diversas opções. Aqui vão algumas dicas se você quer começar a investir:

- 1. Defina seus Objetivos Financeiros:** Determine o que você quer alcançar com seus investimentos (ex.: aposentadoria, compra de um imóvel etc.) e estabeleça um prazo para cada objetivo (curto, médio e longo prazo).
- 2. Eduque-se:** Entenda os conceitos básicos de risco, retorno e diversificação.
- 3. Comece Pequeno:** Utilize plataformas de investimento que permitem aportes mínimos baixos, como o Tesouro Direto ou corretoras que oferecem investimentos fracionados em ações.
- 4. Diversifique:** Não coloque todos os seus recursos em um único tipo de investimento. Diversifique para reduzir riscos.



Sim, eu sei que investir pode parecer uma tarefa assustadora para quem está começando, especialmente se você acredita que precisa de muito dinheiro para começar. No entanto, com o conhecimento certo e um pouco de planejamento, qualquer pessoa pode começar a investir, mesmo com um capital inicial modesto.

Por fim, proponho uma reflexão para você: como você tem lidado com seu planejamento financeiro? Lembre-se enriquecimento não é sobre chegar num determinado capital mais rápido e sim sobre buscar um

crescimento constante e consistente de seu patrimônio, atingindo objetivos de curto e médio prazo no caminho.

Sara Marques
Consultora Área Financeira Conarem



www.motorclean.com.br Telefone: (11) 5031-8712

CHEGA DE PERDER TEMPO E DINHEIRO COM PRODUTOS QUÍMICOS !

Linha Ultrassom

- Lava simultaneamente: Alumínio, Ferro, Aço, Plástico
- Lava até 1,2T em 30 minutos
- Remove graxa, óleo com produto biodegradável

Linha Laser

- Tecnologia Pulse ou Continuous
- Remove ferrugens, resinas, manchas de óleo, tintas
- Compactas e versáteis para diversas aplicações

AÇO INOX – Modelos: 160L, 350L 400L, 800L, 1200L





Tudo o que sua Retífica de Motores precisa saber sobre Óleo Lubrificante usado ou Contaminado – OLUC

O óleo lubrificante usado ou contaminado é um resíduo de características tóxicas e persistente portanto, perigoso para o meio ambiente e a saúde humana se não gerenciado de forma adequada.

A prática tecnicamente recomendada para evitar a contaminação ambiental é o envio do óleo lubrificante usado ou contaminado para reciclagem e recuperação de seus componentes úteis, por meio de um processo industrial conhecido como rerrefino.

Se descartado incorretamente, o OLUC pode tornar o solo infértil para agricultura, poluir o ar com metais tóxicos, contaminar a água e causar a morte de animais. Para se ter uma ideia, um único litro de óleo lubrificante usado é capaz de contaminar um milhão de litros de água.

OLUC é um resíduo e ao mesmo tempo uma fonte importante de óleo lubrificante básico. O óleo básico é um recurso caro, não renovável e essencial para o desenvolvimento, (90% Óleo básico+ 10% aditivos = óleo lubrificante = OLUC).

Do ponto de vista econômico, é significativo e estratégico para a política nacional de abastecimento de derivados de petróleo. Com o correto descarte do OLUC para o rerrefino seu óleo básico pode ser recuperado, tendo um ciclo infinito.

A destinação do OLUC para rerrefino garante a recuperação dos óleos básicos e também atende os princípios dos 3Rs da agenda 21, Reduzir, reutilizar e Reciclar.

É a destinação mais eficiente do ponto de vista tecnológico

É a forma que oferece menos risco á saúde e ao meio ambiente.

O descarte indevido do OLUC, além de ser considerado uma infração administrativa, é também classificado como crime ambiental. Conforme previsão contida na

Lei Federal nº 9.605/1998 e no Decreto Federal nº 6.514/2008, o agente infrator pode sofrer pena de reclusão, de um a quatro anos, e multa, além da penalidade administrativa que, a depender do impacto ambiental causado, pode vir a ser arbitrada em até R\$ 50.000.000,00 (cinquenta milhões de reais).

Danos ao meio Ambiente:

Contaminação de água

Poluição atmosférica

Poluição de solos

Impactos a saúde

Desvio do OLUC

Uso ilegal como combustível

Técnicas não autorizadas de tratamento

Uso inadequado (não permitido)

Descarte irresponsável ao meio ambiente

Quer saber mais sobre armazenamento, coleta, transporte e tratamento do OLUC?

Faça uma consulta gratuita com nossa área de suporte ambiental

Judi Cantarin
Consultora Conarem
34 9 98413972
judi.cantarin@gmail.com



CONAREM Tech: A Série Técnica Que o Mercado Pediu e o CONAREM Atendeu

Após o sucesso estrondoso do videocast e podcast "Motores do Brasil", o Conselho Nacional de Retífica de Motores (CONAREM) está pronto para levar o conhecimento técnico a um novo patamar com o lançamento do "CONAREM Tech". Previsto para estreiar ainda em 2024, esta série técnica será uma mesa redonda com especialistas do mercado, focada em discutir tecnologia, aplicação de produtos, dicas técnicas e desmistificação de processos complexos de retificação de motores.

O "CONAREM Tech" nasce como uma resposta direta às necessidades do mercado. Um comitê técnico, composto por retificadores de todo o Brasil, se reuniu para apontar as maiores questões e tópicos de interesse sobre os quais desejam ouvir a opinião de especialistas. Esse alinhamento entre a demanda do mercado e a oferta de conteúdo técnico é um testemunho do compromisso do CONAREM em atender exatamente o que os profissionais do setor necessitam. Como afirma Jose Arnaldo Laguna, presidente do CONAREM: "CONAREM Tech nasceu para trazer a verdade, sem sensacionalismo e informação com qualidade e confiabilidade."

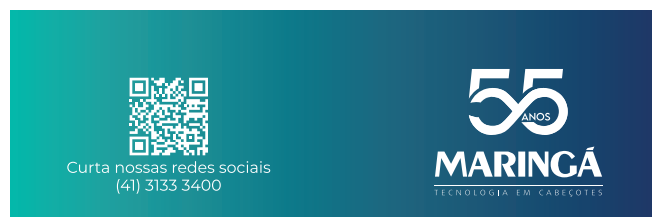
Os dois primeiros episódios do "CONAREM Tech" já foram gravados e prometem ser imperdíveis. O episódio de estreia aborda uma polêmica recente sobre bronzinas, oferecendo uma análise detalhada e esclarecedora. O segundo episódio desmistifica o uso da régua e da tinta azul para avaliação da planicidade do cabeçote ou bloco do motor, com uma visão técnica precisa e fundamentada. Para discutir esses temas, o CONAREM convidou os times técnicos da Mahle, Maringá e Sabó, garantindo um conteúdo de altíssimo nível e relevância.

Além destes, uma sequência de episódios já está em planejamento, assegurando que o "CONAREM Tech" se estabeleça como uma referência no setor. O videocast está sendo projetado para ser tão cativante quanto as grandes séries da HBO, sempre deixando o público ansioso pelo próximo episódio. Com a promessa de oferecer conteúdo técnico de qualidade e responder às

principais questões dos retificadores, o "CONAREM Tech" chega para transformar a forma como os profissionais do setor consomem e aplicam conhecimento técnico.

Já estão previstos temas como válvulas, sincronismo, usinagem de peças, a garantia das peças e os processos usados pelas fábricas, a diferença dos combustíveis na retificação dos motores, metrologia e muito mais.

Carla Loretta Nória
Agência de Comunicação Insight Trade



**O MAIOR FABRICANTE
INDEPENDENTE DE
CABEÇOTES DO
BRASIL.**





▶ Iniciativa do CONAREM, KS, Mahle, MWM, Riomaq, Riosulense, Sabó e Takao já garantiu mais de 54.000 alunos nos cursos do SENAI

O CONAREM, em parceria com o SENAI, celebra o sucesso de seus cursos técnicos para formação de novos retificadores de motores. Em junho de 2024, o programa alcançou 54.838 alunos inscritos, reforçando seu compromisso com a sustentabilidade e inovação no setor de retificação de motores.

A campanha setorial do CONAREM visa capacitar profissionais para atender às demandas do mercado, garantindo manutenção de alta qualidade e contribuindo para a economia circular.

Com mais de 497.000 pessoas alcançadas nas redes sociais e 153.211 visualizações no YouTube, a ação tem um impacto significativo na disseminação de conhecimento técnico.

Os números alcançados são extraordinários, refletindo o engajamento dos alunos e a eficácia dos cursos oferecidos.

Com uma taxa de conclusão de 41,1% nos 9 módulos completos, os cursos autoinstrucionais e online permitem que os alunos estudem no seu próprio ritmo, tornando o aprendizado acessível a todos.

Os nove cursos oferecidos incluem:

1. Características Técnicas de Motores à Combustão Interna: Introdução aos princípios básicos e funcionamento dos motores.
2. Metrologia Aplicada a Motores de Combustão Interna: Técnicas de medição e precisão, fundamentais para o trabalho de retificação.
3. Técnicas de Montagem e Ajustagem de Motores à Combustão Interna: Procedimentos detalhados de montagem e ajustes de motores.
4. Técnicas de Montagem e Ajustagem de Motores à Combustão Interna –Ciclo Diesel: Especialização em motores diesel, abordando suas especificidades.
5. Técnicas de Retífica de Biela de Motores à Combustão Interna: Métodos para reparo e retífica de bielas.

6. Técnicas de Retífica de Bloco de Motores à Combustão Interna: Processos de retífica de blocos de motor.
7. Técnicas de Retífica de Cabeçote de Motores à Combustão Interna: Abordagem avançada para a retífica de cabeçotes.
8. Técnicas de Retífica de Virabrequim de Motores à Combustão Interna: Procedimentos especializados para virabrequins.
9. Técnicas de Retífica de Volante de Motores à Combustão Interna: Técnicas específicas para a retífica de volantes.

O mercado de manutenção de motores à combustão interna ainda tem muitos anos pela frente. A eletrificação veicular está em discussão, mas a preparação de novas gerações de profissionais para lidar com motores à combustão é fundamental. Garantir que esses profissionais estejam bem treinados é vital para a continuidade e a qualidade dos serviços oferecidos pelo setor.

O sucesso das iniciativas não se limita ao presente. O CONAREM já anunciou a continuidade dos cursos para 2025, com a meta de expandir ainda mais o alcance e a qualidade da formação oferecida. O foco em inovação e qualidade segue como prioridade para garantir a competitividade do setor.

Destaca-se também o portal vagasautomotivas.com.br, que conecta profissionais formados nos cursos do SENAI com oportunidades de emprego em todo o Brasil. Este portal é uma ferramenta essencial para o desenvolvimento profissional e o crescimento do setor, facilitando a inserção dos alunos no mercado de trabalho. O portal também está disponível para qualquer profissional que queira divulgar seu currículo e para empresas do setor automotivo que queiram publicar suas vagas.

Os cursos e ações contam com o apoio fundamental de renomadas empresas como KS, Mahle, MWM, Riomaq, Riosulense, Sabó e Takao. ■



▶ CONAREM Inova com Serviço Exclusivo para Associados: Manual do Colaborador

O CONAREM é a única entidade a oferecer aos seus associados um serviço exclusivo: um modelo padrão do Manual do Colaborador. Este manual foi desenvolvido pelo departamento jurídico do CONAREM, sob a liderança do Dr. Daniel Resende, advogado e proprietário de uma retífica de motores, com a colaboração ativa de diversos associados.

Esta iniciativa visa proporcionar um documento que pode ser adotado integralmente ou servir como orientação para a criação de um regimento interno próprio, alinhado com as leis atuais, dissídio coletivo regional e integrando a empresa ao programa ESG.

Para ter acesso a este benefício exclusivo é necessário ser associado ao CONAREM na modalidade Associado Pleno ou Credenciado. O Manual do Colaborador está disponível no site do CONAREM, na seção de Materiais de Apoio, através do link: <http://www.conarem.com.br/login-portal/?p=/materiais-de-apoio/>.

Importância do Manual do Colaborador

O Manual do Colaborador é um documento essencial para a gestão eficaz dos colaboradores, abordando os principais temas que impactam o dia a dia da empresa. Ele proporciona clareza sobre direitos e deveres, procedimentos internos, políticas de conduta, segurança e saúde ocupacional, e outras diretrizes fundamentais para o bom funcionamento da empresa.

Além disso, o manual é um instrumento crucial para garantir conformidade com as leis trabalhistas e regulamentações regionais, bem como para promover a integração das práticas de ESG (Environmental, Social, and Governance).

Implementar o Manual do Colaborador ajuda a estabelecer uma comunicação clara e consistente entre a empresa e seus funcionários, prevenindo conflitos e mal-entendidos. Além disso, o documento será exigido nas próximas auditorias das empresas que integram a rede nacional de retíficas credenciadas CONAREM.

Para dúvidas ou mais informações, os associados podem entrar em contato com o diretor responsável pelo setor jurídico, que está disponível para esclarecer e orientar sobre o melhor caminho a seguir.

Para se associar ao CONAREM e contar com dezenas de benefícios gratuitamente por 60 dias, acesse <https://www.conarem.com.br/60-dias-gratis/> ■



MOTORES DO BRASIL

Mantenha-se bem informado nas principais plataformas digitais



<http://11nk.dev/l1j3>



<https://www.youtube.com/@conarem5072>





Impactos da Lei 14.905/24 no Setor de Retíficas de Motores no Brasil

A recente sanção da Lei 14.905/24 pelo Presidente da República traz mudanças significativas para o setor de retíficas de motores no Brasil. Essa nova legislação aborda aspectos cruciais como a correção monetária e os juros aplicáveis a pagamentos atrasados, afetando diretamente a operação das empresas filiadas ao Conselho Nacional de Retíficas de Motores (CONAREM).

Uniformidade nas Diretrizes: Um Marco para o Setor

Para empresas organizadas, como aquelas filiadas ao CONAREM, a implementação de diretrizes uniformes é essencial. A uniformidade na aplicação de correção monetária e juros em pagamentos atrasados garante transparência e previsibilidade tanto para os retificadores quanto para seus clientes. Isso não só protege os direitos das empresas, mas também assegura que os clientes entendam claramente as condições financeiras associadas aos serviços de retificação.

A Importância de Contratos Bem Definidos

Um ponto fundamental que a nova lei ressalta é a importância de estabelecer, via contrato, as taxas de correção monetária e juros previamente acordadas entre as partes. Esse aspecto é vital para evitar disputas e mal-entendidos futuros. Ao firmar um contrato que detalha essas condições, as partes envolvidas garantem que todas as obrigações e direitos sejam claros e mutuamente aceitos desde o início da relação comercial.

Ausência de Contrato: O que Diz a Lei

Na ausência de um contrato específico, a Lei 14.905/24 estabelece que as taxas de correção monetária e juros a serem aplicadas em casos de pagamentos atrasados seguirão os índices oficiais. Esses índices serão definidos pelo Banco Central e atualizados periodicamente para refletir as condições econômicas do país. A lei prevê que, na falta de um acordo formal, a correção monetária

será calculada com base no IPCA (Índice Nacional de Preços ao Consumidor Amplo), enquanto os juros de mora seguirão a taxa Selic (Sistema Especial de Liquidação e de Custódia).

Metodologia de Cálculo: Clareza e Precisão

A metodologia de cálculo trazida pela Lei 14.905/24 é clara e precisa. A correção monetária pelo IPCA visa ajustar o valor da dívida conforme a inflação, protegendo o credor contra a perda de poder aquisitivo. Já os juros de mora pela taxa Selic compensam o atraso no pagamento, incentivando o devedor a quitar suas obrigações em tempo hábil. Esse duplo ajuste assegura que as empresas de retificação não sejam prejudicadas financeiramente por atrasos nos pagamentos, mantendo sua saúde financeira e capacidade de operar eficientemente.

Vigência da Lei: Tempo para Adaptação

Embora a Lei 14.905/24 já tenha sido publicada, sua entrada em vigor só ocorrerá após 60 dias. Esse período de vacância é crucial para que as empresas do setor de retíficas de motores se adaptem às novas normas. Durante esse tempo, é recomendável que as empresas revisem seus contratos e procedimentos internos, ajustando-os conforme as diretrizes da nova lei.

Conclusão

A Lei 14.905/24 representa um avanço significativo para o setor de retíficas de motores no Brasil. Ela traz clareza e uniformidade na aplicação de correção monetária e juros, protege os direitos das empresas e garante que os clientes compreendam plenamente suas obrigações financeiras. As empresas filiadas ao CONAREM, em particular, devem aproveitar esse período de adaptação para alinhar suas práticas com as novas diretrizes, assegurando uma operação transparente e justa.

Daniel Freitas Resende
advogado do CONAREM



Atividades Conarem





CONAREM - Associação de Resultados

Comercial

- ✓ **Parceria Comercial e Técnica com:**
CUMMINS, DEUTZ, FPT (Case, New Holland, Iveco), KOHLER LOMBARDINI, MWM, PERKINS, VW MAN, YANMAR e GARRET.
- ✓ **REDE UNIÃO - Associação para Compras em Grupo (RS, SC, PR, SP, MG, MT, GO, RN e PE)**

Produtos

- ✓ **Selo de Registro de Temperatura do Motor**
- ✓ **Tratamento do Diesel, Sistema de Injeção e do Tanque de Combustível**
- ✓ **Cartilha Orientativa Normas de Segurança NR 12**

Serviços

- ✓ **Banco de Dados - Informações Técnicas - 4.236 Motores Nacionais e Importados**
- ✓ **Vagas Automotivas - Cadastre sem custo as vagas disponíveis da sua empresa**
- ✓ **Motores do Brasil - Podcast - Videocast nas principais plataformas digitais**
- ✓ **Cartão de Crédito - Venda PF em até 12 vezes, juros baixos e recebimento adiantado "1dia"**
- ✓ **CONAREM TECH - podcast nas principais plataformas**
- ✓ **Consultoria de Comunicação e Marketing.**
- ✓ **Assessoria Gratuita: Jurídica, Ambiental, Financeira, Marketing e Técnica.**

Suporte Técnico

- ✓ **Consultoria Técnica a Distância - Apoio nas Dificuldades Técnicas e Operacionais do dia a dia da Usinagem e Montagem.**
- ✓ **Consultoria Técnica Presencial - Análise de Defeito e Relatório de Falhas para Solicitação de Garantia ou Defesa Judicial.**

Treinamentos

- ✓ **Curso KS Reparação de Motores ciclo Otto e Diesel na fábrica em Nova Odessa - SP**
- ✓ **Palestras Técnicas Noturnas - em todas as regiões do Brasil**
- ✓ **Curso Mahle - Montagem de Motores Avançado e Básico - Limeira - SP**
- ✓ **Ensino a Distância - Treinamentos em Gestão Administrativa/Financeira, Comercial, Estoques, Marketing**
- ✓ **Cursos Profissionalizantes - SENAI - Formação de Retificadores - EAD Gratuito**



SINDIREPA SP, SINDIREPA MG, SINDIREPA ES, SINDIREPA MT, SINDIREPA BA, SINDIREPA PE, SINDIREPA GO E SINDIREPA SC.

CONAREM - Conselho Nacional de Retíficas de Motores

Avenida Paulista, 1.313 - 4º andar - Sala 470,
Bela Vista - São Paulo - SP - CEP: 01311-923

Atendimento Administrativo: (11) 99617 0241 - Celular e WhatsApp
Atendimento Técnico - Fixo: (11) 3549 4546 / Celular e WhatsApp: (11) 98435 3192
e-mail: ricardo@conarem.com.br Home page: www.conarem.com.br

Expediente

Jornalista Responsável:

Valéria Barroso
Registro n
MG 06614JP

Diagramação:

Denise Laguna
Gráfica:
Ekopress