



Integração

Informativo



ANO 20

Nº 04

Veículo de Informação Nacional do Setor de Retíficas de Motores



O Mercado de Retíficas de Motores

Em minhas visitas às retíficas de motores, reparo que algumas delas possuem um reconhecimento maior da comunidade. Ao analisar os motivos, tenho notado que um conjunto de ações gera um bom resultado como: manter a fachada bem pintada, os veículos decorados com a logomarca da empresa e as parcerias com fabricantes de motores. Muitas empresas possuem um programa de marketing digital que mantém sua marca em evidência no mercado regional. O CONAREM oferece a oportunidade de o retificador participar dessa campanha digital mesmo sem estar associado, nada cobramos por essa adesão, o retificador pagará apenas uma pequena taxa para a agência de comunicação personalizar as peças publicitárias e subir as publicações nas redes digitais, algo muito econômico em relação ao que o mercado tem cobrado por esse serviço.

Outro ponto de destaque está relacionado ao comportamento comunicativo das empresas. Algumas valorizam os diferenciais que outra empresa possui enquanto outros ocupam espaço nas suas redes digitais para fazer críticas ao setor e publicar temas negativos.

Apelo para que você, retificador, adote o perfil positivo. Fale bem do setor; valorize seu negócio; crie uma boa imagem da sua empresa e apague as manifestações públicas negativas, pois elas puxam para baixo a sua empresa, o setor e ninguém ganhará nada com isso.

O CONAREM está há dois anos trabalhando forte nas redes sociais buscando a valorização do segmento de retíficas de motores. Nosso objetivo está em obter o reconhecimento da sociedade na importância que temos como o renovador da vida útil de um veículo ou equipamento motorizado.

Proporcionamos uma grande economia nos meios produtivos ao revitalizarmos os motores e, com isso,

dar-mos vida nova aos veículos!

Ao construirmos essa boa imagem, incentivaremos os jovens a investirem na carreira técnica e, com isso, as nossas empresas terão garantidas a renovação do corpo produtivo e perenidade no mercado. Temos que comemorar o sucesso dessas ações. Até o final de julho já conseguimos ultrapassar a casa dos 32 mil inscritos nos cursos de formação de novos retificadores de motores. Demos o primeiro passo. Agora os retificadores precisarão contratar esses jovens para iniciarem suas caminhadas como aprendizes dentro das retíficas e ganharem experiência para se tornarem oficiais nas suas profissões.

Em publicações passadas, destacamos que os estudos profissionais isentos de interesses demonstram que a eletrificação da frota brasileira será muito lenta. Alguns veículos e determinadas aplicações deverão ter prioridade ou até mesmo obrigação legal para que sejam elétricos, por exemplo, transporte de cargas e ônibus urbano em grandes cidades deverão por Lei ser elétricos, porém a grande maioria deverá continuar a utilizar o motor a combustão interna na versão híbrido flex.

Estima-se que mais de 40 milhões de veículos continuarão transitando por décadas com os motores à combustão, o que nos permite planejar em longo prazo os nossos negócios sem sofrer nenhuma mudança drástica de tecnologia que venha impactar o nosso setor.

Desconfie das publicações em mídia que dizem o contrário. Elas procuram formar a opinião pública para algo novo que não deverá acontecer no Brasil. A eletrificação requer algumas medidas necessárias sem



Integração

Informativo



as quais a implantação falhará, mesmo que o Governo incentive. São elas:

- A geração de energia suficiente para carregar milhões de veículos Brasil a fora;
- Redes de transmissão de energia elétrica desde o local produtor até os núcleos de consumo;
- Alteração das subestações de eletricidade e sua distribuição até o ponto de recarga elétrica;
- Postos de recarga das baterias espalhados por um país continental como o nosso, que permita um carregamento rápido e seguro da frota circulante;
- Pontos de descarte das baterias e destino correto para os materiais que as compõem;
- Formação de um time de profissionais para atendimento de emergência a esses veículos, já que operam com energia de alta tensão, portanto muito perigosas na manutenção veicular ou no socorro em caso de acidentes. Um toque no veículo energizado sem os procedimentos adequados poderá levar a morte ou provocará ferimentos de alta gravidade;
- Barateamento do seguro do veículo que pelo alto custo hoje está em valores exorbitantes;
- Finalmente, barateamento do valor do veículo novo, hoje extremamente caro!

Como podem ver, são muitas variáveis que impactam no momento de decisão de investir num veículo elétrico. Sem contar, o valor de revenda e a aceitação de quem estará disposto a adquirir um veículo para o qual despenderá uma quantia muito próxima a de um carro novo de luxo e de porte médio no momento de substituição das células de carga. Algo estimado em R\$ 200.000,00, somente nas baterias.

Para completar a análise, ainda temos que definir qual será o futuro dos motores diesel. Tudo indica que parte deles deverão migrar para o uso do biogás, biometano e biodiesel, mas também há uma probabilidade desses motores serem convertidos para o uso do hidrogênio, porém se isso acontecer será mais para frente.

Acreditamos que o Brasil, por possuir uma fonte energética diferente dos demais, tenderá a manter a grande maioria dos veículos equipados por motores à combustão interna. Akyo Toyoda, CEO da Toyota mundial, disse que: “O problema do planeta é o carbono e não o motor de combustão interna”.

Os países precisam ampliar o modo de analisar o tema poluição de forma mais abrangente e não do ponto de vista do gás expelido pelo veículo, simplesmente. O correto é examinar a cadeia, desde a produção da energia até o descarte do final do veículo, chamado do poço ao túmulo, isto é, desde a extração do petróleo, carvão ou cana de açúcar até o descarte do carro/bateria.

Essa análise é a correta, pois ter um carro elétrico na Europa ou China, onde a poluição se inicia na produção da energia, não é uma atitude inteligente, pois ao invés de despoluir, ampliará a emissão dos gases, durante toda a cadeia do poço ao túmulo.

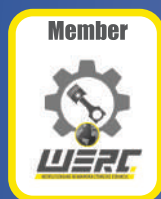
Sejamos positivos. Acreditemos no nosso setor. Vamos investir na melhoria das nossas empresas em todas as áreas, isso ajudará o planeta, fidelizará os clientes e gerará lucro para os acionistas.

Os programas do CONAREM estão direcionados para o bom atendimento dos proprietários de veículos movidos a qualquer combustível. Defendemos o nosso setor e geramos ações de longo prazo que permitem a perpetuação dos nossos negócios sem prejudicar o ambiente que vivemos.

Seja um associado CONAREM, integre a nossa rede credenciada e garanta o futuro do seu negócio!



José Arnaldo Laguna
diretor presidente ■



Integração

Informativo



Chegou a nossa plataforma de EAD. Aprender pra Valer!

Aprenda mais sobre motores das linhas leve e pesada em uma plataforma que traz pra você tudo o que precisa saber sobre montagem e desmontagem desses motores, de maneira prática e didática.



Inscrição e certificado de conclusão GRÁTIS.

Acesse agora!
mahlepravaler.com/ead/

MAHLE



Refletindo sobre Saúde Financeira, Aposentadoria e Qualidade de Vida

Normalmente, parece óbvio que temos que nos cuidar no que tange a nossa saúde. Buscamos nos alimentar de maneira saudável, fazer exercício físico constantemente, passar protetor solar e seguir todas as outras orientações que os médicos nos passam. Mas as orientações e restrições não são tão claras quando estendemos esse cuidado a nossa saúde financeira e aposentadoria, certo?

Afinal, o que nos ensinam durante anos é quase como um roteiro de vida: estudar, se formar, arranjar um bom emprego, comprar uma casa, arranjar uma família e se aposentar e, nesse meio tempo, ficar em dia pagando suas contas e buscar ter o mínimo de dívidas possível. Seja qual for a ordem que você busca para essas conquistas, em geral nos é ensinado assim. Mas a realidade é que pouco falamos de como essa aposentadoria vai ser, ou mesmo antes disso, como vai ser a compra dessa casa, qual a qualidade de vida que você busca para sua família, durante sua vida adulta ou aposentadoria. E ressalto que quando falo de qualidade de vida não me refiro apenas sobre a abundância financeira que sua família vai ter, mas sobre tempo de lazer, tempo vivido; esse tipo de coisa. É importante buscar planejar isso também.

Crie uma consciência financeira

Ao longo de nossas vidas escolares, nos ensinam sobre muitas coisas; nos ensinam sobre história, geografia, literatura, biologia e tantas outras matérias que nem sempre são essenciais para nosso cotidiano. Mas pouco é falado sobre algo que, com certeza, será relevante em nossa vida: conscientização financeira. E isso reflete em nossa forma de viver, como população.

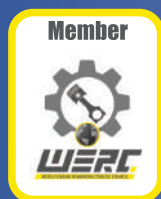
De acordo com estudos realizados, a expansão do mercado, a facilidade de acesso aos produtos financeiros e o desenvolvimento do marketing têm criado necessidades e estimulado o consumo excessivo. Estudos também identificam que fatores comportamentais, como elevados níveis de estresse e ansiedade, são influenciadores significativos do

endividamento, fazendo com que grande parte da população apresente dificuldades em fazer um planejamento financeiro adequado, o que se configura como um obstáculo para uma boa gestão da renda.

E aqui vale uma informação relevante que só tive depois que me dediquei a estudar sobre o tema: Quando se fala sobre educação financeira existem duas vertentes estudadas. A primeira delas é a vertente instrumental, que busca capacitar os indivíduos para que sejam mais eficientes no mercado financeiro; e a segunda é a vertente crítica, que tem um viés social e humanístico e busca fortalecer as capacidades individuais dos microempreendedores de baixa renda. Explanar sobre cada vertente não é foco aqui, mas apesar disso, quero reforçar o quão importante é avaliar seu contexto social, quando falamos sobre conscientização financeira e planejamento previdenciário.

Um exemplo claro sobre como o contexto histórico impacta na relação das pessoas com seu dinheiro é a própria história do povo brasileiro. O modo como os brasileiros consomem atualmente é resultado da maneira como as gerações anteriores lidavam com as finanças durante um período de instabilidade econômica no Brasil. Diante de situações incertas, a pessoa tomadora de dinheiro precisa antecipar eventos que podem ocorrer a qualquer momento e diferenciá-los de mudanças no ambiente e de processamentos de informações contextuais; um grande desafio para a geração que viveu a realidade que o Brasil passou antes do Plano Real, por exemplo. Naquele período, as altas inflações faziam com que não se soubesse sequer qual seria o valor do salário do próximo mês. Relação essa que dificulta, para os brasileiros, a compreensão da importância de um planejamento financeiro e de aposentadoria.

Se conseguirmos sair de um espaço onde a educação financeira se limita a investimentos, *day-trade* e ficar milionários em poucos meses e nos dedicarmos a abranger mais sobre contextos emocionais e sociais a



BRONZINAS

Trimetálicas

Fabricadas para suportar cargas mais rigorosas, com destaque para o seu desempenho que permite aplicação e encaixe perfeito.

Bimetálicas

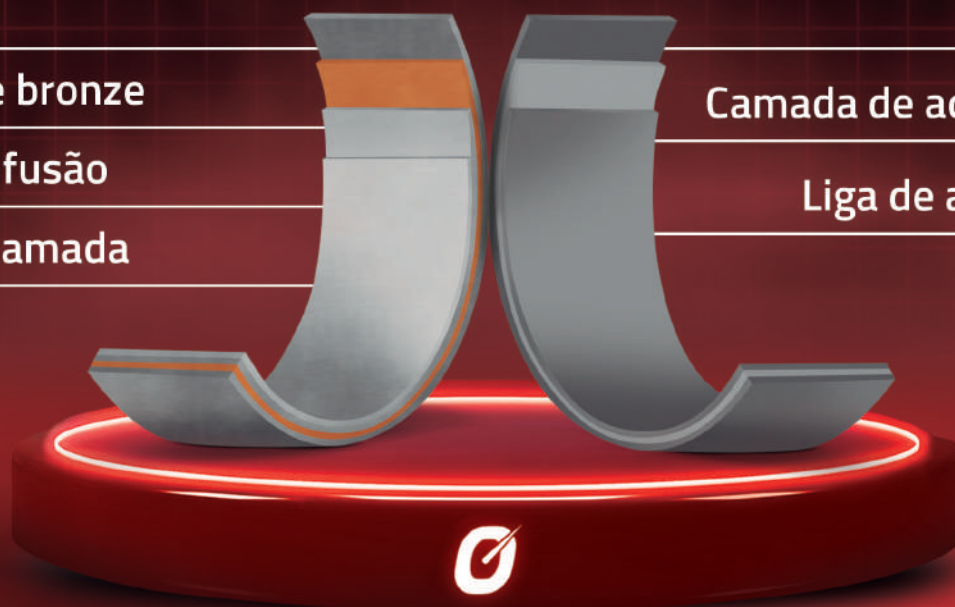
Assim como as Trimetálicas, seguem os mais rigorosos padrões exigidos pelas montadoras garantindo a segurança que o seu motor precisa.

Aço

Liga de bronze

Anti-difusão

Sobrecamada



Aço

Camada de aderência

Liga de alumínio

LINHA COMPLETA DE BRONZINAS TAKAO

AMAROK

MASTER

RANGER

SPRINTER

S10

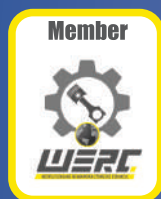
A TAKAO oferece uma gama completa de aplicações incluindo itens exclusivos no mercado. Confira o maior portfólio de peças de reposição para motor do Brasil.

TAKAO
JUNTOS MOVEMOS MOTORES

Informações técnicas
0800 777 1817

YouTube @AcademiaDoMotorTakao
Facebook Instagram LinkedIn @TakaoMotor

takao.com.br



Integração

Informativo



esta equação, podemos sim mudar nossa dinâmica, no que se refere a nossa relação entre dinheiro e felicidade. Podemos encontrar uma maneira saudável e sustentável de alcançar a tão desejada independência financeira, e, principalmente, a conduzir nossa relação com bem-estar de forma autônoma.

Para isso, é essencial que, como sociedade, paremos de assumir que nossas vidas pessoais ou financeiras tenham que ser vividas como um *check list* onde precisamos estudar, nos formar, arranjar um emprego, etc. E compreendamos que na realidade, o que precisamos é aprender a viver da melhor forma que nos couber, e nesse meio tempo, fazer com que as coisas que possam nos ajudar a ter qualidade de vida funcionem com esse propósito, e não o contrário. Então, em vez de trabalharmos para o dinheiro, devemos entender como fazer com que ele trabalhe para nossos propósitos, e ainda, que esses propósitos devem ser diferentes para cada contexto e cada história individual e complexa que somos cada um de nós.

Aí sim, vamos estar preparados para planejar como queremos viver ao longo de nossas vidas, incluindo um planejamento sustentável para nossa aposentadoria. E mais importante, parando de sobreviver esperando para viver sua vida tranquila na aposentadoria, mas sim, vivendo essa vida ao longo da jornada.

O CONAREM disponibilizou um treinamento de educação financeira para os membros das equipes e colaboradores das empresas associadas, sem nenhum custo, com acesso semanal a vídeo aulas, por computador ou smartphone. A consultora também disponibiliza atendimento personalizado e ajuda nas renegociações de dívidas com bancos e administradoras de cartões de crédito. Divulgue internamente, incentive seus colaboradores a participarem desses treinamentos!

Seja a causa da mudança da relação entre seu bem-estar e seu dinheiro.

Sara Marques - Consultora financeira - CONAREM ■



MOTORES DO BRASIL

O **passado**,
o **presente**
e o **futuro**
dos motores
estão nesse
podcast!

Motores do Brasil

Mantenha-se bem informado
nas principais plataformas digitais



<http://11nk.dev/l1j3>



<https://www.youtube.com/@conarem5072>





O Desafio

Em pouco mais de sete décadas o Brasil tornou-se uma das grandes referências no segmento automotivo. Iniciamos com poucas montadoras na década de 50, Willys Overland, Volkswagen, FNM, depois General Motors e algumas tentativas de brasileiros que acabaram não sobrevivendo neste mercado competitivo deixaram uma bela história de desbravamento tornando esse país uma potência econômica.

O mercado automotivo ia crescendo e com ele as indústrias de autopeças foram suportando a demanda e, pela nossa mão de obra barata, acabaram ganhando, em alguns períodos, expressividade no fornecimento de peças e componentes no mercado mundial.

Momentos de euforia geraram um grande investimento e capacitaram as montadoras a produzirem, anualmente, algo em torno de três milhões de veículos. Infelizmente, os governantes brasileiros não conseguiram manter a economia nacional estabilizada e a incerteza, e até o empobrecimento da nossa população, fez com que a queda de vendas dos veículos despencasse. A socialização dos países vizinhos também afetaram as exportações e chegamos a produzir em torno de 40% da capacidade de produção da indústria local.

Com esse perfil econômico impactando no mercado de venda dos veículos novos, o setor da reparação veicular cresceu e muito. Sim, as poucas oficinas mecânicas foram se aparelhando, desenvolvendo conhecimento e conquistando a confiança dos proprietários de veículos. Alguns choques impactaram o mercado. Um deles foi em 1989 quando a VW lançou o primeiro veículo com motor a injeção eletrônica. Mecânicos da velha guarda acostumados com o veículo carburado jogaram a toalha e se aposentaram, mas os bravos profissionais foram atrás de treinamentos e conseguiram dominar esse veículo moderno.

O mesmo aconteceu com os motores a diesel, evoluíram da bomba mecânica para o *common rail* e

hoje unidades injetoras comandadas eletronicamente. Hoje temos em torno de 100 mil oficinas mecânicas espalhadas por todo o Brasil e a maioria delas tem especialidade na linha leve ou diesel e acabam atendendo mais de 85% da frota circulante no país. A batalha foi vencida? Sim! É possível dizer com orgulho que o amor pela mecânica, a raça do povo brasileiro, a coragem ao enfrentar esses desafios permitiu que esse importante espaço no mercado da reparação veicular fosse conquistado.

Mas os desafios continuam. Hoje as montadoras estão desenvolvendo procedimentos eletrônicos em seus sistemas de gerenciamento dos veículos que sem uma

ÓLEO
para
BRUNIMENTO

+RENTÁVEL +QUALIDADE

IAB
BRUNIDORES
www.iabbrunidores.com.br
FB
Óleo para Brunimento

IAB
BRUNIDORES

(16) 3368-1320 ☎ (16) 98124.5831
comercial@iabbrunidores.com.br
iabbrunidores.com.br



Integração

Informativo



senha de autorização do servidor central da montadora o proprietário do veículo e os reparadores independentes não conseguem ler os registros acumulados durante a operação e com isso fica impossível consertá-los.

As entidades sindicais, associações e fornecedores do segmento independente se posicionaram e se aliaram ao movimento internacional denominado “Right to Repair”, traduzindo para o Português O Direito de Reparar.

O que é defendido? O direito de propriedade. Ora, se compramos um bem, desde então ele nos pertence, portanto temos o livre direito de escolha do que fazer com ele. Assim, podemos repará-lo onde bem entendermos ser melhor e o fabricante não pode nos cercear deste direito.

A garantia do produto deverá ser mantida num todo, porém se o proprietário optar trocar um jogo de pastilha numa reparadora independente, a responsabilidade pela execução daquele serviço será do reparador e a garantia será um contrato entre o proprietário do veículo, o produtor da peça e o aplicador no veículo. Isso em nada mudará na garantia dos demais componentes do veículo.

Alguns países já se posicionaram positivamente em relação a esse direito e é preciso que o Congresso Nacional Brasileiro tenha essa mesma postura, pois isso gera concorrência de mercado e vencerá aquele que prestar o melhor serviço, qualidade no atendimento, rapidez e bons preços!

Mas há outro desafio muito impactante: o domínio da tecnologia, pois os veículos cada vez estão mais modernos. Dezenas de sensores cumprem importante papel no gerenciamento operacional dos veículos. Sem conhecimento, acesso à base de dados, treinamento e ferramental técnico adequado não será possível atender essa modernidade embarcada. As reparadoras precisam ter equipamentos de leitura da base de dados,

acesso aos softwares que compõem a inteligência operacional desses veículos para então repará-los. Isso requer treinamentos constantes e altos investimentos, tornando essas empresas em especialistas no atendimento de marcas e modelos.

Na área de retíficas de motores o CONAREM tem enfrentado esses desafios com grande dedicação e tem conversado com as fábricas e desenvolvido parceria com o SENAI uma das mais respeitadas instituições de ensino do Brasil.

Todos sabem que é uma rota difícil, trabalhosa, desgastante, mas é obrigação institucional cuidar do futuro das associadas, pois o Brasil possui um continente territorial gigantesco, impossível uma montadora ou uma importadora conseguir prestar um serviço de qualidade e rapidez em muitas regiões do país.

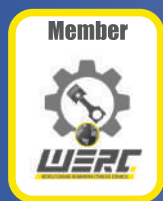
O Brasil depende de nós!

Em parceria com o SENAI SP, foram disponibilizados, há exatamente um ano, cursos de formação de retificadores de motores. Agora em agosto de 2023 será liberado o curso de montagem de motores linha leve e, para o início de 2024, será lançado um curso de montagem para a linha diesel.

São mais de 32 mil inscritos no curso de formação de retificador de motores pela plataforma de Ensino a Distância e o melhor: esses cursos são gratuitos. O primeiro passo para formação de jovens e para inicialização da carreira profissional, participando onde estiver no Brasil e no horário que desejar de um treinamento básico sobre motores e como retificá-los e agora montá-los.

É preciso registrar os agradecimentos ao time de diretores, gerentes de educação e muitos profissionais que não mediram esforços para realizar esse treinamento inédito em todo o planeta.





Plataforma de Cadastramento de Vagas de Emprego

Também merecem destaque os fornecedores Actioil, KS, Mahle, MWM, Riomaq, RIO, Sabó e Takao como empresas parceiras e preocupadas com o futuro do segmento retificador brasileiro. Elas investiram numa campanha de divulgação de longo prazo através das redes digitais, incentivando os jovens a participarem dos cursos de formação profissional desenvolvidos pelo SENAI para formar uma nova geração de retificadores de motores. Esse apoio foi muito importante para que atingíssemos esse incrível patamar de participantes nos cursos EAD Ensino a Distância.

O desafio será enfrentado de cabeça erguida, em conjunto com as demais entidades do setor, fornecedores de máquinas, autopeças, motores e apoiados pelo SEBRAE, SENAI e SENAC.

Você, associado CONAREM, tem uma ampla rede de benefícios a seu dispor. Utilize e permita que seu negócio se desenvolva com o suporte de quem conhece o segmento mundial de retíficas de motores. ■

Banco de talentos vai empregar retificadores recém-formados no EAD feito em parceria com o SENAI

Após campanha de divulgação superar expectativas atraindo mais de 30 mil inscritos no Programa de Capacitação Profissional em Retificação de Motores desenvolvido pelo SENAI, o CONAREM - Conselho Nacional de Retíficas de Motores lançou a “Vagas Automotivas”, plataforma onde são cadastradas as vagas de empregos oferecidas por retíficas de motores e também os currículos dos recém-formados pelo EAD do SENAI-SP.

O SENAI já está encaminhando os profissionais para a plataforma, resultando em diversos candidatos à disposição.

A Insight Propaganda, agência de comunicação que presta serviços ao CONAREM, é responsável por filtrar e conectar o profissional qualificado à vaga disponível. Qualquer retífica do país pode cadastrar, gratuitamente, a sua vaga de emprego.

É muito importante a participação das retíficas, trazendo para um só lugar as oportunidades abertas para o profissional que concluiu seu curso.

Como cadastrar a vaga de emprego da retífica:

Acesse o site www.vagasautomotivas.com.br

Clique em “Cadastrar Vaga” no botão abaixo de Área da Empresa.

Você receberá um e-mail pedindo detalhes e descrição da vaga.

Sua vaga será cadastrada na plataforma e entrará no ar. Havendo candidato habilitado para a vaga, você será avisado.

Já o profissional da área que quiser cadastrar seu currículo, deve acessar o site e clicar em “Cadastrar Currículo” na Área do Candidato.

Tudo muito fácil e rápido e sem nenhum custo para a retífica de motores e também para o candidato a trabalhar nesta área. Dê uma oportunidade para as pessoas interessadas em desenvolver a sua carreira profissional como um retificador de motores ou um mecânico montador de motores.

Aplique este Diferencial em seus Motores!

SELO DE TEMPERATURA



Uso obrigatório conforme norma técnica ABNT NBR 13.032

Informações: www.conarem.com.br



ESG e Retíficas de Motores A Gestão Ambiental e o Retorno Positivo para os Negócios

O termo ESG (Ambiental, Social e de Governança) surgiu em 2004 a partir de uma provocação do Secretário Geral da ONU, Kofi Annan, a 50 CEOs de grandes instituições financeiras. Na oportunidade, Kofi Annan questionou os empresários quanto a possibilidade de inserir princípios universais de direitos humanos, preservação ambiental, gestão e práticas anticorrupção em suas operações e estratégias de negócios.

O evento foi um importante marco. A partir de então o entendimento e aplicabilidade sobre os critérios ESG pelas empresas é, cada vez mais, uma realidade. É reconhecido que o desenvolvimento de atividades de acordo com os padrões ESG amplia a competitividade, é a indicação de solidez, custos mais baixos e melhor reputação.

Mas para as Retíficas de Motores, por onde começar? Em continuidade ao texto anterior, este artigo tratará do pilar ambiental e como o desenvolvimento dos negócios em respeito a legislação e práticas ambientais podem trazer bons retornos aos negócios.

O primeiro passo será verificar se o seu empreendimento demanda autorização dos órgãos ambientais competentes para o seu regular funcionamento. A depender do porte do empreendimento, a atividade será passível de licenciamento ambiental ou autorização ambiental. Um passo será entender o enquadramento da sua atividade e, caso necessário, formalizar o pedido de autorização perante o órgão ambiental competente.

Independentemente do tipo de autorização que o seu negócio demandará, é importante lembrar que, de acordo com o art. 20, II, da Política Nacional de Resíduos Sólidos (Lei n. 12.305/2010), os estabelecimentos comerciais e de prestação de serviços que gerem resíduos perigosos ou resíduos que, por sua natureza, não sejam equiparados aos resíduos domiciliares são obrigados a elaborar o Plano de Gerenciamento de Resíduos Sólidos (PGRS). É o caso das Retíficas de Motores.

Em breves linhas, o PGRS é o documento que descreve o manejo dos resíduos sólidos relacionados as atividades, abrangendo a geração, segregação prévia, acondicionamento, transporte interno, armazenamento, coleta, transporte externo, tratamento, destinação final e disposição final ambientalmente adequada de rejeitos.

O benefício do PGRS é que as empresas passam a ter mais clareza quanto a geração de cada tipo de resíduo, possibilitando a verificação quanto a possíveis desperdícios no processo produtivo, além de promover a redução da geração de resíduos ou possibilidade de reutilização de resíduos segregados adequadamente. Importante lembrar que, a depender do resíduo, é possível obter receita visto que alguns produtos comumente utilizados nas retíficas e oficinas mecânicas possuem sistemas de logística reversa que valorizam a destinação ambientalmente adequada.

Registre-se que os impactos ambientais mais significativos gerados pelas Retíficas de Motores estão

INSIZE

P DRAGOSUL
FERRAMENTAS DE PRECISÃO

Equipamentos e ferramentas de qualidade para a sua retífica.

Placas de torno, micrometros, relógios e muito mais.



☎ Maria Luísa (51) 99113.1722

☎ Drago (51) 99336.3232

SUBITO 90°



DURÔMETRO

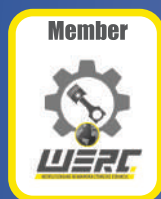


MICRÔMETRO



TORQUÍMETRO





Montagem de Motores

concentrados na área de serviços, como: i) troca de óleo; ii) pintura; iii) manutenção e reparação de motores e, iv) lavagem de peças e veículos.

Isso porque são atividades que, caso não sejam executadas de forma adequada, tem potencial de gerar a contaminação de água, solo, ar, além do risco de incêndio e à saúde dos colaboradores e clientes.

Algumas dicas para evitar acidentes desta natureza, além da elaboração do PGRS, são a reutilização das águas das chuvas a serem utilizadas nos processos de lavagem, a impermeabilização do piso da oficina, instalação de uma caixa separadora para filtrar e separar a água do óleo, uso racional de água e energia, segregação, correto armazenamento e destinação adequada dos resíduos, utilização dos sistemas de logística reversa existentes (óleo lubrificante, pneus, motores e peças), além do treinamento contínuo dos funcionários para a manutenção das práticas e gestão ambiental adequada.

Vê-se, portanto, que a implantação de sistema de gestão ambiental permite que os empreendimentos executem boas práticas ambientais, protejam funcionários e o meio ambiente, atendam a legislação em vigor, evitando desperdícios, possíveis autuações e multas.

Judi Cantarin (Consultora Ambiental - Conarem)

Tissiana Prazeres (Advogada Ambiental) ■



Aí vai uma ótima notícia para o setor.

O CONAREM, em parceria com o SENAI SP, acaba de liberar mais um curso com carga horária de cinco horas. Trata-se do curso Montagem de Motor - linha leve, disponível na plataforma EAD - Ensino a Distância, totalmente digital e o melhor: sem nenhum custo para o participante.

Ao completar cada módulo, o aluno terá direito a um Certificado de Participação no treinamento técnico.

Essa é mais uma ação da sua associação nacional de retífica de motores, cumprindo seu compromisso de apoiar o setor, desenvolver ações estruturais que



Lançamento

VV007A
Aplicável ao Volvo FH13
Montado com válvulas
de admissão e escape.



**O MAIOR FABRICANTE
INDEPENDENTE DE
CABEÇOTES DO BRASIL.**



Curta nossas redes sociais
(41) 3133 3400

Nos encontre





Integração

Informativo



permitam a melhoria dos resultados das empresas e reduzam as dificuldades operacionais e técnicas, garantindo o futuro do negócio e do setor como um todo.

Para participar é muito simples.

O candidato deverá ter mais de 16 anos, possuir CPF, um e-mail pessoal e ter cursado o ensino básico. Cumpridas essas condições, ele deverá se cadastrar na escola SENAI mais próxima dele e selecionar o curso que deseja fazer.

Uma recomendação: cadastre-se em um curso por vez, assim terá até 21 dias para cursá-lo e responder o questionário de avaliação para ter direito ao Certificado de Participação. Em seguida selecione o seguinte curso e assim por diante.

Esses cursos estão disponíveis 24 horas por dia, sete dias por semana. O candidato pode escolher o melhor horário que deseja fazê-los, em qual local e também se assistirá num desktop, laptop ou num smartphone, repetindo, sem nenhum custo!

LINK dos Cursos SENAI EAD

<https://online.sp.senai.br/8266/retificademotores>

Essa ação visa despertar o interesse de novos profissionais ou jovens pela área mecânica!

Os cursos são básicos e os alunos inscritos terão facilidade em acompanhar passo a passo as informações transmitidas por vídeo aula e comentadas, tornando mais fácil o aprendizado.

Esses novos módulos complementam o curso anterior, lançado em 1º de julho de 2022, que apresenta a noção de um motor a combustão interna, sistemas de medição milesimal e polegada, retificação de bloco, cabeçote, virabrequim, bielas e volante do motor.

O CONAREM trabalha com o objetivo de formar uma nova geração de profissionais para a área da mecânica especializada.

Os cursos aproximarão os interessados do setor mecânico, despertarão o interesse nos processos de usinagem de peças e montagem de motores.

Paralelamente, está sendo oferecida a oportunidade dos alunos participantes se cadastrarem no banco de dados “Vagas Automotivas”. Com isso, é esperado aproximá-los das retíficas de motores para que tenham oportunidade de desenvolverem a prática operacional.

Desta forma, as retíficas poderão ampliar seus quadros produtivos com mais facilidade, melhor velocidade e menor custo de formação de mão de obra técnica.

Um esforço conjunto entre CONAREM, SENAI, Retíficas de Motores e candidatos a trabalhar nas áreas técnicas. Só assim é possível manter vivas as retíficas de motores.

Em paralelo, com o apoio da Actiol, KS, MWM, Mahle, Riomaq, RIO, Sabó e Takao, O CONAREM está realizando uma grande campanha de divulgação nas redes digitais, fato esse que despertou o interesse de mais de 32 mil inscrições nos primeiros sete módulos.

Essa campanha foi dividida em fases, sendo que na primeira foi demonstrada a importância do motor em nossas vidas; na segunda foi falado sobre a retífica renovar a vida dos equipamentos motorizados e, agora, está sendo abordado o trabalho.

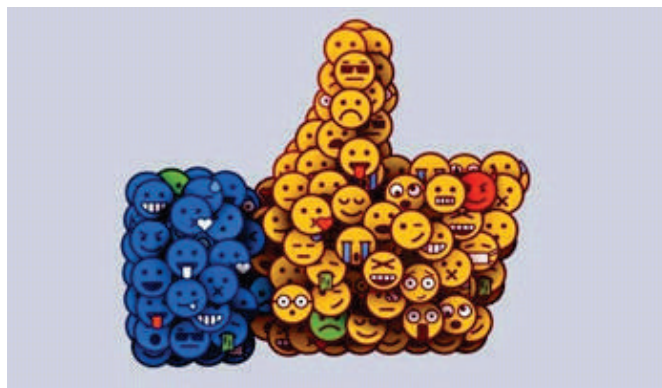
Além dos posts nas redes digitais, foi lançado o podcast/vídeocast Motores do Brasil. Com ele, a cada quinze dias estão sendo trazidas novidades sobre o setor e abordados todos os tipos de assunto de interesse dos retificadores e dos amantes pelos motores a combustão interna.

Divulgue os cursos do SENAI e o MOTORES DO BRASIL internamente para seus colaboradores e também em suas redes digitais.

Invista na formação de novos profissionais e garanta a sobrevivência do seu negócio! ■



Um Emoji de “joinha” pode Autorizar uma Retífica de um Motor?



Chamou a atenção uma recente decisão de um juiz canadense declarando que o "emoji de polegar para cima" é considerado tão válido quanto uma assinatura, ao avaliar uma disputa judicial em Saskatchewan. O Juiz condenou Chris Achter a pagar 82mil dólares canadenses (cerca de R\$300 mil reais) a Kent Mickleborough por não cumprir um contrato “assinado” com o emoji. Na decisão, o juiz afirmou que os tribunais “não podem e nem devem tentar deter a maré de tecnologia e uso comum de emojis”. Ele concordou que a maneira não é tradicional, mas é válida sob a circunstância. A notícia foi publicada no site de notícias da UOL, no dia 06/07/2023.

Esse fato ocorrido no Canadá é inusitado e merece toda a atenção do retificador brasileiro, pois poderia acontecer no Brasil e nos negócios que envolvem as Retíficas de Motores, afinal muitos motores são negociados por redes sociais como o Whatsapp.

O que vale dizer é que o retificador brasileiro precisa estar atento e tomar todo o cuidado com a aprovação do orçamento, bem como coletar de forma correta os dados cadastrais de seus clientes, seja de forma presencial ou por meios eletrônicos,

pois um simples “joinha” poderá validar propostas, comprometendo assim a retífica com o seu cliente e vice-versa.

Segundo a teoria geral dos contratos, que é um ramo do Direito Civil onde se estuda os princípios e fundamentos comuns a todos os contratos, torna-se fundamental a observância dos elementos essenciais dos contratos como a sua formação, interpretação, eficácia, extinção e os direitos e obrigações das partes envolvidas, para que surpresas desagradáveis não ocorram, bem como prejuízos possam ser evitados.

E o que fazer diante deste cenário inovador? Uma boa iniciativa é capacitar a equipe de vendas e do departamento comercial das retíficas de motores para que estejam atentos e preparados para cumprir os requisitos mínimos de validade dos contratos. Importante ressaltar que o elemento essencial para a existência e/ou validade do negócio jurídico é a manifestação de vontade e o livre consentimento, conforme nos ensina a “Teoria da escada ponteana”, desenvolvida pelo jurista nordestino Pontes de Miranda. Claro é que o emoji não é assinatura, mas dependendo do caso concreto, pode ser entendido como manifestação de vontade livre e consciente em constituir o negócio jurídico, que no caso das retíficas de motores pode ser a autorização para se retificar o motor.

O mais importante é o retificador brasileiro estar atento e preparado, pois como já disse o poeta Willian Azevedo – “da terra onde o coraçãozinho é flerte, o *joinha* pode ser assinatura de contrato”.

Daniel Freitas Resende é advogado do CONAREM e sócio da retífica Resende Diesel ■



CONAREM

Associação de Resultados



Comercial

- ✓ **Parceria Comercial e Técnica com:** CUMMINS, DEUTZ, FPT (Case, New Holland, Iveco), KOHLER LOMBARDINI, MWM, PERKINS, VW MAN, YANMAR e GARRET.
- ✓ **REDE UNIÃO - Associação para Compras em Grupo (RS, SC, PR, SP, MG, MT, GO, RN e PE)**

Produtos

- ✓ **Selo de Registro de Temperatura do Motor**
- ✓ **Tratamento do Diesel, Sistema de Injeção e do Tanque de Combustível**
- ✓ **Cartilha Orientativa Normas de Segurança NR 12**

Serviços

- ✓ **Banco de Dados - Informações Técnicas - 4.104 Motores Nacionais e Importados**
- ✓ **Vagas Automotivas - Cadastre sem custo as vagas disponíveis da sua empresa**
- ✓ **Motores do Brasil - Podcast - Videocast nas principais plataformas digitais**
- ✓ **Cartão de Crédito - Venda PF em até 12 vezes, juros baixos e recebimento adiantado "1dia"**
- ✓ **Cartão BNDES - Venda PJ em até 12 vezes e recebimento total em trinta dias**
- ✓ **Manual de Riscos NR12 - Equipamentos para retificação de motores.**
- ✓ **Marketing Digital - Sua Retífica no Facebook e Instagram.**
- ✓ **Assessoria Jurídica**

Suporte Técnico

- ✓ **Consultoria Técnica a Distância - Apoio nas Dificuldades Técnicas e Operacionais do dia a dia da Usinagem e Montagem.**
- ✓ **Consultoria Técnica Presencial - Análise de Defeito e Relatório de Falhas para Solicitação de Garantia ou Defesa Judicial.**

Treinamentos

- ✓ **Montagem de Motores Eletrônicos - Linha Mercedes Benz (Curso Presencial)**
- ✓ **Curso KS Reparação de Motores ciclo Otto e Diesel na fábrica em Nova Odessa - SP**
- ✓ **Palestras Técnicas Noturnas - em todas as regiões do Brasil**
- ✓ **Curso Mahle - Montagem de Motores Avançado e Básico - Limeira - SP**
- ✓ **Ensino a Distância - Treinamentos em Gestão Administrativa/Financeira, Comercial, Estoques, Marketing**
- ✓ **Cursos Profissionalizantes - SENAI - Formação de Retificadores - EAD Gratuito**



SINDIREPA SP, SINDIREPA MG, SINDIREPA ES, SINDIREPA MT,
SINDIREPA BA, SINDIREPA PE, SINDIREPA GO E SINDIREPA SC.

CONAREM - Conselho Nacional de Retíficas de Motores

Avenida Paulista, 1.313 - 4º andar - Sala 470,
Bela Vista - São Paulo - SP - CEP: 01311-923

Atendimento Administrativo: (11) 99617 0241 - Celular e WhatsApp
Atendimento Técnico - Fixo: (11) 3549 4546 / Celular e WhatsApp: (11) 98435 3192
e-mail: ricardo@conarem.com.br Home page: www.conarem.com.br

Expediente

Jornalista Responsável:

Valéria Barroso
Registro n
MG 06614JP

Diagramação:

Denise Laguna
Gráfica:
Ekopress