



# Integração

## Informativo



ANO 20

Nº 03

Veículo de Informação Nacional do Setor de Retíficas de Motores



## Time vencedor

Mais um bimestre se passou, a economia sendo puxada pelo agronegócio que neste exercício está sofrendo com a seca e queda de preços de algumas commodities como milho e soja, mesmo assim o setor continua forte, movimentando o Brasil.

O setor retificador brasileiro em algumas regiões sente um pouco mais a indecisão de alguns produtores rurais em liberar os orçamentos esperando por melhores momentos, mas se buscarmos as fontes fornecedoras de peças notamos que o mercado ainda está aquecido e a estimativa é de um bom ano de vendas de autopeças em geral.

Um fator que nos ajudará está na retração das vendas de novo veículos, a queda de carros, caminhões, ônibus e máquinas impactará o resultado das montadoras e beneficiará a cadeia da reposição independente. Vamos surfar essa onda enquanto ela tiver força e colher bons resultados!

Como entidade o CONAREM está muito otimista, estamos concluindo o primeiro semestre deste exercício e colhemos excelentes resultados na formação de um time vencedor.

Na área de treinamentos promovemos uma trilha de conhecimentos de alto nível com o SEBRAE, foram seis atividades realizadas por consultores de larga experiência que contribuíram para ampliar a visão da gestão do negócio, planejar melhor as estratégias, utilizar ferramentas para obter maior produtividade e melhores resultados.

O CONAREM também foi em busca do desenvolvimento de quem gera demanda para as retíficas, o nosso corpo de vendas. Muitas empresas investem muito na parte

técnica e acabam esquecendo que o departamento comercial precisa ter um time bem treinando para gerar vendas com valor agregado maior, que resultem em rentabilidade para o negócio.

O programa com o SENAC trabalhou: o aumento das vendas e um melhor controle do nível dos estoques, pois peças e insumos na prateleira se não tiver a movimentação correta consomem o capital de giro.

Precificação, um item muito importante, pois o nosso país possui uma legislação tributária muito complexa e os nossos colaboradores necessitam conhecer o impacto que esses tributos provocam para aplicar uma margem adequada. Porém, há muitas outras análises que necessitam ser feitas para se adequar ao preço final, peças mais caras devem ter uma margem menor, peças mais baratas precisam de uma margem maior devido o trabalho envolvido na compra que acaba gerando custo e o preço de venda ser pequeno. Essas técnicas ajudam a identificar as curvas A, B e C, traçar estratégias de margem por grupo de peças que não impactem no preço final e não gerem desconfiança nos clientes.

Outro tema tratado foi o da autoliderança, uma boa equipe comercial necessita de um time bem entrosado, que realmente conheça seu papel na empresa, que colabore com os colegas, que saiba ouvir o cliente e se posicione de forma adequada durante o período de trabalho.

Porém o ponto mais alto dessa jornada de conhecimento foi a comunicação para vendedores. Nossos representantes precisam dominar as técnicas de comunicação, necessitam entender bem o que o cliente espera da empresa, verificar o que e como poderá aproveitar a oportunidade para realizar vendas



# Integração

Informativo



complementares de peças e serviços dentro do que o cliente deseja e pode pagar. Um bom time bem treinado irá trazer ótimos resultados, pois construirá uma negociação utilizando técnicas de identificação das necessidades, verificando as oportunidades e aplicando uma comunicação assertiva, encantando o cliente e ampliando as vendas com maior lucratividade.

Na área da produção trabalhamos fortemente com a campanha setorial para ampliar ainda mais o número de inscritos nos cursos de ensino a distância do SENAI, já ultrapassamos 29.000. Mais cursos estão sendo liberados, agora na área de montagem dos motores da linha leve e já estamos nos preparando para iniciar um projeto para o curso de montagem da linha diesel.

Assim fechamos a iniciação dos jovens profissionais, demos um bom passo.

Sugerimos que o departamento de recursos humanos das empresas toda vez que abrir uma vaga coloque como recurso básico obrigatório os certificados dos cursos do SENAI de retificação de motores. Isso permitirá que o contratado venha com uma cultura básica, tornando mais fácil treinar na prática esse jovem aprendiz. Em poucos meses ele se tornará um profissional!

Mas temos que pensar maior, precisamos treinar um supervisor, alguém que entenda como deve ser o aprendizado do novo contratado dentro da empresa. Ao aplicar essa técnica, o risco de um acidente de trabalho será mínimo e o tempo de formação prática do profissional será encurtado.

O SENAI tem larga experiência nessa área, possuem um curso de formação do agente DUAL, programamos para implementarmos essa prática em 2024, porém precisaremos que você empresário retificador tenha consciência da importância desta capacitação, pois sendo bem feita ela garantirá o futuro do seu negócio. Estamos atentos, ouvindo as necessidades do mercado, os profissionais da educação e aquilo que convergir,

aplicaremos para os retificadores associados.

Esteja sempre atento, consulte a agenda em nosso site, leia as informações dos grupos de Whatsapp, não sai dos grupos, essa ferramenta é o meio de comunicação mais rápido entre o CONAREM e a sua retífica de motores.

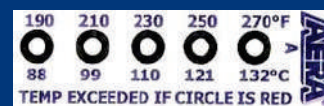
Sempre que precisar de algo, utilize um grupo do Whatsapp ou faça um contato pelo e-mail: [secretaria@conarem.com.br](mailto:secretaria@conarem.com.br) teremos o maior prazer em buscar uma solução para sua empresa.



**José Arnaldo Laguna**  
diretor presidente ■

Aplique este Diferencial  
em seus Motores!

**SELO DE TEMPERATURA**



Uso obrigatório conforme  
norma técnica ABNT NBR 13.032

Informações: [www.conarem.com.br](http://www.conarem.com.br)



**RIO**  
RIOSULENSE

## LANÇAMENTO

# BRONZINAS

### PARA LINHAS:

LEVE  
PESADA  
UTILITÁRIO  
AGRÍCOLA.

### MODELOS:

BIELA;  
MANCAL;  
ARRUELA  
DE ENCOSTO.



INFORMATIVO  
TÉCNICO E  
APLICAÇÕES

[www.rio.expert](http://www.rio.expert)

/rio.expert





## O TEOR DE BIODIESEL NO DIESEL AUMENTOU EM 20% E AGORA ?

Muito vídeos e publicações tem alarmado os proprietários de veículos e máquinas com motores a diesel por conta do aumento do teor do biodiesel no diesel, passando de 10% para 12%.

As mudanças são frutos de longos estudos que proporcionam bem estar ao meio ambiente e buscam preservar o meio ambiente. Assim como os motores evoluem, os combustíveis também evoluem, tudo isso busca uma maior eficiência energética, ou seja, a mesma potência e consumo, com menos combustível. Isso contribui com a proteção do meio ambiente, evitando gases de efeito estufa e chuvas ácidas.

Alertamos para esclarecer e tirar uma dúvida muito comum, o combustível Diesel parado no tanque estraga? A resposta é sim! Além de causar problemas no desempenho dos motores, o Diesel e Biodiesel armazenado inadequadamente sofre degradação e pode formar a indesejável borra. Essa degradação é um fenômeno natural pela oxidação e ação de microorganismos que geram partículas as quais contaminam o combustível e podem causar falhas de funcionamento e consequentes custos indesejáveis.

A Actioil líder e pioneira em soluções inteligentes para tratamento de combustíveis, parceira do CONAREM nos últimos 11 anos, destaca que Tratamento Multifuncional para Diesel e Biodiesel A550, disponível nas retíficas associadas, aumenta a vida útil do Diesel/Biodiesel e elimina a indesejável borra.

### CONHECIMENTO TÉCNICO

O Diesel pode sofrer alterações significativas quando permanece estocado em situações de baixo giro, por exemplo em geradores, máquinas agrícolas na entressafra ou até mesmo em frotistas de maior consumo de Diesel, mas com falta de boas práticas de limpeza, filtragem e drenagem dos tanques.



Mesmo aquelas instalações que adotam boas práticas regulares nos tanques podem sofrer com acúmulo de borra nos tanques e nessas condições é possível o estabelecimento de alterações nas

características físicas e químicas, tornando o diesel envelhecido, ou mesmo, contaminado. Cabe salientar que tais alterações decorrentes dos processos de oxidação, corrosão e de acúmulo de fungos, exercem um forte impacto sobre a qualidade do produto e podem introduzir não conformidades significativas, tornando inadequada a sua utilização, em veículos dotados de sistemas de injeção eletrônica.

As ações degenerativas de envelhecimento compreendem um conjunto de instabilidades capazes de introduzir uma série de processos de degradação induzidos pela ação de agentes naturais, a saber: oxidação, degradação hidrolítica, térmica e/ou microbiana. Como resultado observamos o acúmulo de precipitados, resíduos, ferrugem, gomas e borras no fundo de tanques que tendem a se acumular nos filtros





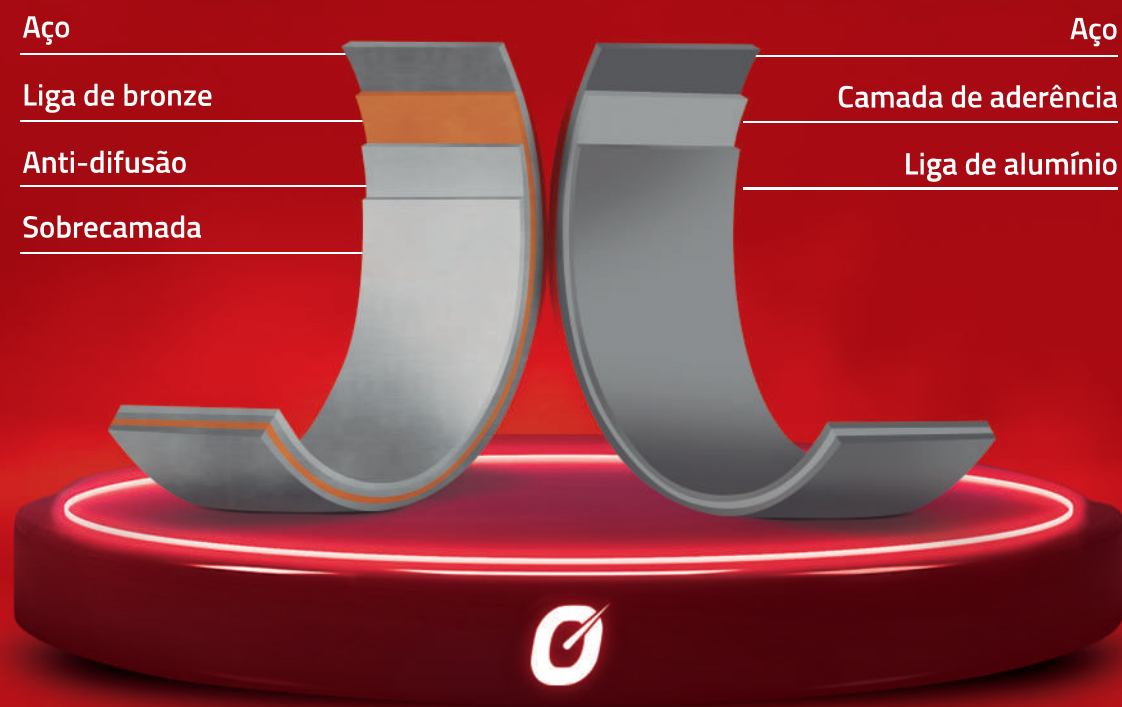
# BRONZINAS

## Trimetálicas

Fabricadas para suportar cargas mais rigorosas, com destaque para o seu desempenho que permite aplicação e encaixe perfeito.

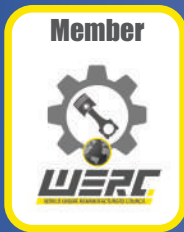
## Bimetálicas

Assim como as Trimetálicas, seguem os mais rigorosos padrões exigidos pelas montadoras garantindo a segurança que o seu motor precisa.



**TAKAO**  
JUNTOS MOVEMOS MOTORES

PEÇA COM QUALIDADE. PEÇA TAKAO.



# Integração

Informativo

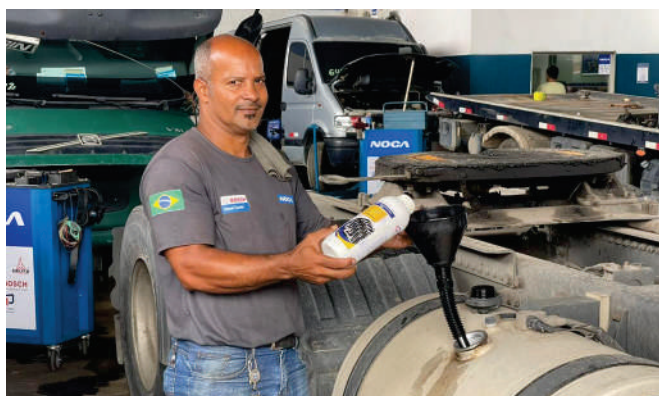


das bombas de abastecimento ou mesmo em casos mais críticos promover a laquerização de superfícies de rotores dos componentes de bombas, bem como entupir os orifícios micrométricos dos sistemas de injeção eletrônica de veículos e máquinas ciclo diesel.

Observa-se também a elevação da acidez e o aparecimento de lâminas de água livre contaminadas no fundo desses tanques.

Uma das práticas mais comuns adotadas para minimizar os efeitos da oxidação, como formação de materiais de alto peso molecular (dímeros, trímeros, oligômeros, etc.), ou seja, o aparecimento de micro células de polímeros nos estágios finais do processo. Esses últimos se tornam compostos insolúveis e tendem a se precipitar sob a forma de pequenas micelas no diesel estocado.

Destaque deve ser dado à prática da adoção de procedimentos de tratamento químico nos tanques dos veículos e de limpeza química nos tanques de armazenamento/abastecimento, estendendo dessa forma a vida de prateleira do mesmo.



O tratamento multifuncional Actioil A550, associado ao Stock Cleaner para tanques de armazenamento, são amplamente utilizados, principalmente em país com dimensões continentais, biomas diversificados e com uma logística de distribuição de combustível complexa, como o Brasil.

A rede de associados do CONAREM, detém conhecimento técnico, auxiliado pelos técnicos da Actioil e seu departamento de engenharia, para ajudar os proprietários de equipamentos e veículos, seja na implementação de boas práticas, seja no tratamento químico.

Alem disto todos os associados tem acesso, de forma GRATUÍTA, a UNIOIL – Universidade Corporativa Actioil, um curso EAD, com as informações necessárias para gestão, manuseio, transporte, armazenagem e tratamento do Diesel e Biodiesel.





## ▶ Evento da ANDAP/SICAP na Automec destaca fatores que influenciarão os negócios no Brasil

*Guerra da Ucrânia, ESG, sociedade digital, educação corporativa e a nova geopolítica mundial são questões a serem consideradas na gestão dos negócios.*

Dois temas são tratados diariamente na Europa e em outros continentes: a guerra na Ucrânia e as questões ambientais, temas que podem afetar diretamente os negócios no Brasil. Esta foi a afirmação do Dr. Giovanni Saavedra, que recém-chegou da Europa, e foi o convidado especial da ANDAP – Associação Nacional dos Distribuidores de Autopeças, e do SICAP – Sindicato do Comércio Atacadista, Importador, Exportador e Distribuidor de Peças Rolamentos, Acessórios e Componentes para Indústria e para Veículos no Estado de São Paulo, para ministrar a palestra sobre o cenário político, econômico e social em nível global, no dia 26 de abril, durante a Automec 2023. “A guerra da Ucrânia começou de forma localizada, mas, hoje, está redesenhando as fronteiras da geopolítica mundial”, disse Saavedra, explicando que a guerra também está enfraquecendo a globalização; colocando a China e os EUA no centro da nova geopolítica e iniciando uma nova espécie de Guerra Fria; deixando a Europa mais dependente dos EUA; aproximando a Rússia da China, Índia e África e fazendo com que os EUA busquem retomar a liderança na América Latina. “O Brasil vai sofrer cada vez mais pressão para deixar a sua posição de neutralidade”, ressaltou.

Além da guerra, o palestrante destacou o ESG – Environmental, Social and Governance (ambiental, social e governança) e o capitalismo stakeholder; sociedade digital, educação corporativa e a nova geopolítica mundial como principais preocupações, atualmente, na Europa e em outros continentes, temas que também podem influenciar os negócios no País. “Em 2000, as multinacionais em ascensão atuavam com a responsabilidade social, em 2011, a ONU publicou o

“Guiding Principles on Business and Human Rights”, que representou um marco importante no processo de rediscussão do papel do capitalismo, das empresas e da governança corporativa”, comentou Saavedra, citando, em seguida, outros dos documentos e manifestos que ressaltavam questões relacionadas ao ESG, como a carta “The Power of Capitalism”, de Larry Fink, co-fundador da empresa de gestão e investimentos BlackRock. Nela, Fink reforça que o capitalismo stakeholder não é um

**ÓLEO**  
*para*  
**BRUNIMENTO**

**+RENTÁVEL +QUALIDADE**

**IAB**  
BRUNIDORES

FB  
Óleo para Brunimento

**IAB**  
BRUNIDORES

(16) 3368-1320 (16) 98124.5831  
comercial@iabbrunidores.com.br  
iabbrunidores.com.br





# Integração

Informativo



plataforma ideológica, mas uma mudança de paradigma do capitalismo e na forma de fazer negócios, e que compreende alguns princípios, entre eles, as empresas devem focar nas ações com retorno em longo prazo; o poder do capitalismo está assentado na interação mutualmente benéficas entre gestores, shareholders, consumidores, clientes, fornecedores e demais stakeholders; e as empresas devem agir com propósito.

Durante sua apresentação, Saavedra enfatizou que, dentro da área do meio ambiente, a Amazônia sempre está no centro das discussões nos outros países e a descarbonização é tendência em destaque no Brasil. “Questões do ESG são fundamentais até na hora da venda de um negócio devido aos fundos de investimentos”, disse.

Com relação à sociedade digital, citou o Blockchain. “Na Europa, não há fintechs, o Brasil está na frente. Moedas eletrônicas também chamam atenção por lá. Ponto positivo para o Brasil”, disse Saavedra, acrescentando

que há tendência de economia “tokenizada” ou de “tokenização” de ativos para negociação – Metaverso, Pix, Open Banking e Open Finance, e CDBC (Central Bank Digital Currency) – moeda digital emitida por banco central, que países como Brasil, EUA, China e outros estão estudando. “O CDBC afetará exportação e importação”, comentou o palestrante, citando ainda dentro do tema economia tokenizada – a NFT – Non-fungible Token – Tokens não fungíveis); e dentro da sociedade digital, a evolução do E-Games, mercado que faturou, globalmente, em 2022, US\$ 196,8 bilhões, e que a consultoria PwC, prevê chegar a US\$ 321 bilhões até 2026; e inteligência artificial também evoluidíssima. Outra área que sofreu mudanças devido aos avanços da sociedade digital foi a educação corporativa, que ganhou universidades corporativas, criadas por empresas ou por setores; gamificação; ensino híbrido e à distância; treinamentos personalizados e direcionados ao desenvolvimento de competências; storytelling.

Fonte: Verso Comunicação e Assessoria de Imprensa



## DRAGOSUL

FERRAMENTAS DE PRECISÃO

Placas de torno, micrometros, relógios e muito mais.

✂

📞 Maria Luísa (51) 99113.1722  
📞 Drago (51) 99336.3232

### Equipamentos e ferramentas de qualidade para a sua retífica.

 <p>SUBITO 90°</p>	 <p>DURÔMETRO</p>	 <p>MICRÔMETRO</p>
 <p>TORQUÍMETRO</p>		



## Como proteger meu patrimônio? Fazer doação em vida ou criar holding patrimonial familiar?

Muitos me fazem essas perguntas e eu sempre respondo que ambas as formas têm vantagens e desvantagens. O objetivo das indagações é sempre o mesmo: buscar proteção patrimonial sem passar por um inventário moroso, caro e muitas vezes problemático.

A escolha depende das necessidades e objetivos de cada pessoa ou família. A holding é mais complexa, todavia oferece proteção patrimonial, planejamento sucessório, redução lícita de impostos e centralização da gestão. Já a doação em vida é mais simples, mas tem riscos de problemas futuros e uma diminuição da proteção financeira.

No mundo atual, praticar a virtude do desprendimento não é tarefa fácil e planejar a sucessão patrimonial da família pode ser uma grande preocupação daqueles que tem bens, especialmente quando se trata de proteger esses bens de forma eficiente e inteligente.

A decisão de como proteger e passar adiante o patrimônio pode ser complexa e envolve diversos fatores, como a proteção financeira e sucessória, a preservação da riqueza para as próximas gerações e a segurança patrimonial.

Partindo da premissa que o retrógrado “testamento” deve continuar caindo em desuso, há duas opções principais para garantir a proteção do patrimônio: a doação em vida e a montagem de uma holding patrimonial familiar.

Ambas as opções têm vantagens e desvantagens que precisam ser consideradas antes dos donos do patrimônio tomarem uma decisão. É importante lembrar que a escolha deve ser baseada nas necessidades e objetivos de cada indivíduo ou família.

Qual delas é a melhor para o seu caso? Entenda as vantagens e desvantagens de cada uma dessas modalidades.

A escolha entre a doação em vida e a holding patrimonial familiar depende de diversos fatores, como objetivos, situação financeira e familiar do doador, entre outros. Por isso é tão importante avaliar cada opção com cuidado antes de tomar uma decisão.

A doação em vida é uma opção que pode ser considerada por aqueles que desejam reduzir o custo e evitar um inventário. Já a holding patrimonial familiar é uma estruturação jurídica que permite a proteção e gestão de ativos de forma centralizada, o que também pode resultar em economia fiscal e tributária muito superior à uma doação em vida.

Assim, é importante considerar que cada uma dessas opções tem suas próprias vantagens e desvantagens, e o que é melhor para uma família pode não ser o melhor para outra. Portanto, é fundamental que a decisão seja



**O MAIOR FABRICANTE  
INDEPENDENTE DE  
CABEÇOTES DO BRASIL.**



Curta nossas redes sociais  
(41) 3133 3400





baseada em uma análise cuidadosa das circunstâncias financeiras, patrimoniais e familiares de cada caso.

Ambas as opções evitam o inventário e isso é a maior vantagem das duas formas de adiantamento da legítima (herança), mas as duas devem ser estudadas como uma forma de planejamento patrimonial e sucessório, não se pode tomar uma decisão dessas sem se considerar todas as possibilidades. Podem acontecer eventos não pensados na montagem das estruturas e isso não é bom, pode não ter uma solução satisfatória.

Por isso, antes de tomar uma decisão, é importante buscar orientação de especialistas em planejamento patrimonial, sucessório e tributário, como advogados e contadores que possam fornecer informações precisas e personalizadas sobre as implicações fiscais e legais de cada opção. Também é importante levar em conta aspectos como a situação financeira atual, a composição da família e os objetivos a longo prazo. Não há uma opção certa ou errada, e o que é melhor para uma família pode não ser o melhor para outra.

Eu costumo dizer que montar uma holding patrimonial familiar é como fazer um terno para o noivo: você não vai na loja comprar um pronto na prateleira, veste e já está tudo certo. Não! Mesmo que você compre um já pronto você vai pedir que um alfaiate faça as devidas adaptações para o seu corpo, para que o caimento seja perfeito. Afinal, o casamento é o dia mais importante da vida da gente. Você não vai querer um terno, que saia nas fotos todo errado, sobrando dos lados. Você quer algo perfeito!

É como a sua holding familiar, você vai querer ela perfeita, porque o evento mais importante para um sistema de holding é o falecimento de um dos patriarcas, ou dos dois, e você não tem segunda chance, se estiver malfeito não tem volta, vai dar errado.

Para saber mais sobre esse tema, disponibilizamos um artigo com informações mais detalhadas que ficará disponível no site do CONAREM para consulta.

- Daniel Freitas Resende é advogado do CONAREM, pós graduado em processo civil, especialista em resoluções adequadas de conflitos pela Cardozo Law School de Nova Iorque, com livro publicado pela Editora Del Rey e Membro do Time Holding Brasil. ■

**CURSOS ONLINE GRATUITOS**

## TÉCNICAS DE RETIFICAÇÃO DE MOTORES

Aprenda processos de reparo e as principais técnicas relacionadas à área em cursos gratuitos de rápida duração para aperfeiçoamento profissional.

Acesse o QR Code abaixo e **inscreva-se!**

[WWW.SP.SENAI.BR](http://WWW.SP.SENAI.BR)

@senai.sp @senaisaopaulo /senaisp







# Integração

Informativo



A PLATAFORMA PARA **PUBLICAR VAGAS DE EMPREGOS** DISPONÍVEIS NA SUA RETÍFICA ACABA DE CHEGAR!



**AGORA FICOU FÁCIL PUBLICAR AS VAGAS DE EMPREGO DA SUA RETÍFICA:**

- 1) Acesse [vagasautomotivas.com.br](http://vagasautomotivas.com.br)
- 2) Clique em **cadastrar vaga**;
- 3) Preencha o formulário;
- 4) Pronto! sua vaga será analisada e publicada.

Juntos vamos construir o maior banco de talentos em retificação de motores do país.



Realização:



Acesse pelo QR CODE e saiba mais!





## Mercado Automotivo Segundo a McKinsey

Antecedendo a feira Automec, o SINDIPEÇAS entidade da indústria de autopeças do segmento automotivo realizou um grande encontro empresarial com a presença de importantes montadoras de veículos, industriais e lideranças da cadeia do mercado da reposição automotiva.

A McKinsey & Company uma das mais respeitadas consultorias do mercado automotivo internacional na pessoa do sócio Felipe Fava apresentou uma palestra sobre as tendências do mercado da reposição brasileiro. As principais tendências que afetarão a indústria de autopeças:

- Digitalização: Espera-se que a penetração on-line do mercado de reposição cresça, resultando em maior concorrência de players nativos digitais e em uma mudança mais rápida dos pontos de contato do cliente off-line e omnicanal;
- Eletrificação: Novos sistemas eletrônico complexos (incluindo baterias e unidades de acionamento elétrico) em BEVs exigirão que as oficinas de reparo criem capacidades específicas para aderir a novos padrões e se adequar ao aumento da relevância do software dentro dos veículos;
- Condução autônoma: a frequência reduzida de colisões afetará a necessidade de peças de reposição, aumentará os requisitos, aumentará os requisitos de calibração e custo de reparo;
- Profissionalização: Consolidação contínua de redes de distribuição e reparo que provavelmente aumentarão a escala e melhorarão a experiência do cliente;
- Novos modelos de negócios: Crescente relevância de novas ofertas de produtos OEM (por exemplo, alugueis de longo prazo) com impacto direto em toda a cadeia de valor, o que pode acelerar a consolidação para manter competitividade;
- Mudanças regulatórias – “Direito de Reparo”: o ambiente regulatório terá que evoluir para

melhor atender às necessidades em todo o setor;

- Mobilidade compartilhada: a ênfase na redução da propriedade de carros pode desacelerar o crescimento e criar segmentos de clientes.

Hoje, a indústria brasileira de pós-venda de automóveis vale US\$ 13 bilhões e espera-se que atinja US\$ 25 bilhões em 2040, com CAGR de 3,6%

- Apesar do impacto negativo que a eletrificação deverá ter na demanda de peças de reposição (US\$ 2m5 bilhões de hoje até 2040), o crescimento do parque de veículos e o aumento da complexidade dos veículos mais do que compensarão essa queda (respectivamente, US\$ 5,8 bilhões e + US\$ 8,4 bilhões);
- Embora as peças EV representem apenas US\$ 0,3 bilhão do mercado total, elas representam o maior CAGR em 58,5% (2022-2030) e 16% (2030-2040);
- Espera-se que as peças, fluídos e peças térmicas dos motores de combustão interna ainda cresçam devido ao crescimento da frota, mas reduzirão o CAGR (abaixo de 2%) até 2040.

Nesse cenário, os players do mercado de reposição devem se concentrar em 4 movimentos importantes para capturar oportunidades:

- Escolha o crescimento, concentrando-se no negócio principal mas investindo em sortimentos, adjacências e serviços de valor agregado;
- Alavanque melhores experiências de e-commerce e omnichannel para manter os clientes fiéis e aumentar os resultados;
- Defina a estratégia de longo prazo para a sua empresa quando se trata de clientes, produtos e se destaque nisso;
- Alcance uma escala razoável (realmente importa) e alcance através de caminhos orgânicos & inorgânicos.



# Integração

Informativo



Além dessa interessante palestra, foram também realizadas as apresentações de Benjamin Krieger secretário geral da CLEPA, entidade que representa os fabricantes de autopeças da Europa com o tema: Cadeias Globais de Suprimento e Comércio como Oportunidades para a Transformação Industrial Verde; em seguida ocorreu um painel sobre Experiência de Montadoras em Inovação com as apresentações de Henrique Mendes de Araújo, diretor de Relações Institucionais da Volkswagen do Brasil, Juliano Alex de Almeida as SVP Compras e Supply Chain América do Sul do grupo Stellantis; após essas apresentações o painel seguinte abordou o tema: Experiência de Sistemistas e PMEs em Inovação que contou com a participação de Gastón Diaz Perez presidente e CEO na América Latina da Bosch, Sergio Carvalho CEO das empresas Randon e presidente da Fras-Le e André Silva CEO da Selco Tecnologia e Indústria; para finalizar a programação ocorreu o painel: O Futuro da Reposição Independente e as Oportunidades para o Segmento com a participação de Everton Lopes diretor de tecnologia e responsável pelo Tech Center para a América do Sul da Mahle Metal Leve, Gerson Prado CEO da SK Mobility e presidente da Nexus Automotive International, Felipe Fava sócio da consultoria McKinsey e Antônio Fiola presidente do Sindirepa Brasil e São Paulo.

Um grande encontro empresarial que contribuiu para conhecermos as tendências do segmento automotivo para as próximas décadas e com isso planejarmos as ações futuras para os nossos negócios e projetos das entidades associativas. ■



## MOTORES DO BRASIL

O passado,  
o presente  
e o futuro  
dos motores  
estão nesse  
podcast!

### Motores do Brasil

Mantenha-se bem informado  
nas principais plataformas digitais



<http://11nk.dev/11j3>



<https://www.youtube.com/@conarem5072>







## ESG e as Retíficas de Motores

### Como a gestão adequada pode ajudar nos negócios

Certamente você já ouviu falar em ESG. Mas o que significa e como o ESG pode impactar seus negócios? Em breves linhas, ESG é uma sigla que trata sobre práticas empresariais relacionadas a aspectos Ambientais, Sociais e de Governança (Environmental, Social and Governance). O que se busca com a implementação de práticas ESG nas empresas é a geração de valor alinhado com a preocupação com esses três importantes pilares.

As Retíficas de Motores, por sua vez, são fortes agentes econômicos e possuem um enorme potencial para maximizar seus resultados atendendo aos pilares ESG. De acordo com os dados do Sindirepa, atualmente o Brasil conta com uma frota de veículos de, aproximadamente, 65 milhões de unidades e para atender essa crescente demanda no país possui o registro de mais de 100 mil oficinas. O setor representa quase 4% do PIB brasileiro e, portanto, o potencial de gerar impactos positivos é enorme.

Como falamos, o ESG é norteado por três pilares: Ambiental, Social e Governança. Mas como implementar as práticas ESG nas Retíficas de Motores e como gerará valor?

No pilar ambiental, antes de tudo, é imprescindível que as empresas exerçam uma postura ecologicamente correta e o primeiro passo é fazer o uso inteligente e consciente dos recursos hídricos e consumo de energia. A gestão adequada dos resíduos gerados nas oficinas é um dos grandes problemas enfrentados atualmente pelo setor. Uma importante ferramenta para monitorar, controlar e destinar adequadamente os resíduos é a elaboração Plano de Gerenciamento de Resíduos (PGRS). Trata-se de um registro da geração, gerenciamento e descarte adequado dos materiais como óleos lubrificantes usados e contaminados (OLUC), peças, pneus, estopas, embalagens plásticas, papel, dentre outros resíduos gerados no desenvolvimento das atividades. Algumas ações como a impermeabilização do piso da oficina, instalação de uma caixa separadora para filtrar e separar a água do óleo,

assim como a separação adequada dos resíduos sólidos trarão resultados diretos na gestão de resíduos do estabelecimento.

O gerenciamento de resíduos de forma adequada gerará impactos diretos na gestão financeira do negócio. De imediato será observado a redução nos custos de destinação, uma vez que agora os resíduos estarão segregados de forma adequada. A depender do resíduo, é possível obter receita visto que alguns produtos comumente utilizados nas oficinas possuem sistemas de logística reversa que valorizam a destinação ambientalmente adequada. Ainda, e não menos importante, apenas a partir do monitoramento será possível avaliar eventuais pontos de desperdício e implementar melhorias na execução das atividades de forma a aproveitar melhor os produtos e gerar menos resíduos. Por fim, e não menos importante, as boas práticas ambientais protegem funcionários e o meio ambiente, evitando possíveis autuações e multas decorrentes de acidentes ambientais.

Outro aspecto importante é a capacitação dos funcionários para desenvolver responsabilidade social e ambiental ao descartar os resíduos de forma adequada e economizar o consumo de água e energia.

No pilar social, o primeiro passo é a empresa estar regular com suas obrigações trabalhistas. Além de capacitar e manter uma relação de transparência com seus funcionários de forma que ambas as partes estejam cientes de seus direitos e deveres.

No pilar da Governança, antes de tudo, o empreendimento deve estar regular perante os órgãos competentes. Desta forma, é importante que o empresário entenda quais são as suas obrigações e esteja ciente do fluxo financeiro, contábil, trabalhista, assim como com os fornecedores e clientes. A melhor forma de gerir o seu negócio é conhecer a sua atividade. A responsabilidade e ciência das obrigações refletirá diretamente na redução de custos da empresa, assim como nos riscos ambientais, trabalhistas e fiscais, visto que o empresário passa a estar ciente das ações que



# Integração

Informativo



envolvem seu negócio.

Atualmente, alguns bancos e instituições financeiras oferecem linhas de crédito especiais para empreendimentos com boa classificação Ambiental, Social e de Governança. Desta forma, estar em dia com as práticas ESG ainda pode oferecer vantagens competitivas na tomada de crédito e pagamento de dívidas.

Portanto, a implementação de práticas ESG gera valor. Alinhada com a preocupação ambiental, social e de governança, ESG dá visibilidade positiva ao negócio, melhora a reputação da empresa, além de fidelizar clientes e incentivar novas parcerias.

Judi Cantarin (Consultora Conarem)

Tissiana Prazeres (Advogada Ambiental) ■

**A MISSÃO EMPRESARIAL 2023 DO CONAREM ESTÁ PRONTA!**

CONAREM

GM

JASPER ENGINES

PRI Performance Racing Industry

insight

### O roteiro está incrível:

- GM de Oshawa
- Jasper, retífica que monta mais de 300 motores por dia,
- PRI - Performance Racing Industry, maior feira sobre preparação de motores do planeta

Também não faltarão passeios turísticos, gastronomia e os parceiros e amigos da retificação de motores.

**Terrestre a partir de U\$ 3,650.00**

Parcelado no boleto da data da compra até o dia 10 de novembro

**Aéreo partir de U\$ 1,360.00**

5x no cartão de crédito



DE **29 NOV** A **10 DEZ**

**VAGAS LIMITADAS**

Agora só falta você!

Acesse se inscreva:

[www.conarem.com.br/missao-empresarial](http://www.conarem.com.br/missao-empresarial)



# CONAREM

## Associação de Resultados



### Comercial

- ✓ **Parceria Comercial e Técnica com:** CUMMINS, DEUTZ, FPT (Case, New Holland, Iveco), KOHLER LOMBARDINI, MWM, PERKINS, VW MAN, YANMAR e GARRET.
- ✓ **REDE UNIÃO - Associação para Compras em Grupo (RS, SC, PR, SP, MG, MT, GO, RN e PE)**

### Produtos

- ✓ **Selo de Registro de Temperatura do Motor**
- ✓ **Tratamento do Diesel, Sistema de Injeção e do Tanque de Combustível**
- ✓ **Cartilha Orientativa Normas de Segurança NR 12**

### Serviços

- ✓ **Banco de Dados - Informações Técnicas - 4.098 Motores Nacionais e Importados**
- ✓ **Vagas Automotivas - Cadastre sem custo as vagas disponíveis da sua empresa**
- ✓ **Motores do Brasil - Podcast - Videocast nas principais plataformas digitais**
- ✓ **Cartão de Crédito - Venda PF em até 12 vezes, juros baixos e recebimento adiantado "1 dia"**
- ✓ **Cartão BNDES - Venda PJ em até 12 vezes e recebimento total em trinta dias**
- ✓ **Manual de Riscos NR12 - Equipamentos para retificação de motores.**
- ✓ **Marketing Digital - Sua Retífica no Facebook e Instagram.**
- ✓ **Assessoria Jurídica**

### Suporte Técnico

- ✓ **Consultoria Técnica a Distância - Apoio nas Dificuldades Técnicas e Operacionais do dia a dia da Usinagem e Montagem.**
- ✓ **Consultoria Técnica Presencial - Análise de Defeito e Relatório de Falhas para Solicitação de Garantia ou Defesa Judicial.**

### Treinamentos

- ✓ **Montagem de Motores Eletrônicos - Linha Mercedes Benz (Curso Presencial)**
- ✓ **Curso KS Reparação de Motores ciclo Otto e Diesel na fábrica em Nova Odessa - SP**
- ✓ **Palestras Técnicas Noturnas - em todas as regiões do Brasil**
- ✓ **Curso Mahle - Montagem de Motores Avançado e Básico - Limeira - SP**
- ✓ **Ensino a Distância - Treinamentos em Gestão Administrativa/Financeira, Comercial, Estoques, Marketing**
- ✓ **Cursos Profissionalizantes - SENAI - Formação de Retificadores - EAD Gratuito**



SINDIREPA SP, SINDIREPA MG, SINDIREPA ES, SINDIREPA MT,  
SINDIREPA BA, SINDIREPA PE, SINDIREPA GO E SINDIREPA SC.

■ **CONAREM - Conselho Nacional de Retíficas de Motores**

**Avenida Paulista, 1.313 - 4º andar - Sala 470,  
Bela Vista - São Paulo - SP - CEP: 01311-923**

Atendimento Administrativo: (11) 99617 0241 - Celular e WhatsApp  
Atendimento Técnico - Fixo: (11) 3549 4546 / Celular e WhatsApp: (11) 98435 3192  
e-mail: [ricardo@conarem.com.br](mailto:ricardo@conarem.com.br) Home page: [www.conarem.com.br](http://www.conarem.com.br)

#### Expediente

**Jornalista Responsável:**

Valéria Barroso  
Registro n  
MG 06614JP

**Diagramação:**

Denise Laguna  
**Gráfica:**  
Ekopress